

**PROGRAM STUDIÓW: BACHELOR OF BUSINESS AND ADMINISTRATION, STUDIA I STOPNIA, STUDIA STACJONARNE**

**I ROK**

Lp.	Nazwa przedmiotu (modułu)	W	Ćw	E/Z	Punkty ECTS	W	Ćw	E/Z	Punkty ECTS	W	Ćw	suma godzin	Punkty ECTS	Jednostka organizacyjna
<b>I ROK</b>		SEMESTR I (zimowy)				SEMESTR II (letni)				RAZEM				
1	Fundamentals of Law and Government (Podstawy państwa i prawa)	30	14	E/Z	6					30	14	44	6	Katedra Teorii i Filozofii Prawa /Katedra Doktryn Politycznych i Prawnych / Katedra Prawa Konstytucyjnego
2	Fundamentals of Microeconomics (Podstawy mikroekonomii)	16	14	E/Z	5					16	14	30	5	Instytut Nauk Ekonomicznych
3	Introduction to Public International Law (Wprowadzenie do prawa międzynarodowego publicznego)	16	14	Z/Z	5					16	14	30	5	Katedra Prawa Międzynarodowego i Europejskiego
4	Fundamentals of Quantitative Methods (Podstawy metod ilościowych)	16	14	E/Z	5					16	14	30	5	Instytut Nauk Ekonomicznych
5	Public and Private Organisations (Publiczne i prywatne organizacje)	20		Z	3					20		20	3	Instytut Nauk Administracyjnych
6	Elective /Przedmioty do wyboru (student wybiera 2 przedmioty)	12	8	Z/Z	4					12	8	20	4	
	Economic Policy (Polityka ekonomiczna)													Instytut Nauk Ekonomicznych
	European Integration (Integracja europejska)													Instytut Nauk Ekonomicznych
	Argumentation and Critical Thinking (Argumentacja i krytyczne myślenie)													Katedra Teorii i Filozofii Prawa
	Contemporary Legal Cultures (Współczesne kultury prawne)													Instytut Historii Państwa i Prawa
7	Polish Language for Foreigners (A1) (Język polski dla cudzoziemców A1)		30				30	E	5		60	60	5	
8	Fundamentals of Macroeconomics (Podstawy makroekonomii)					16	14	E/Z	5	16	14	30	5	Instytut Nauk Ekonomicznych
9	Introduction to Finance (Wprowadzenie do finansów)					16	14	E/Z	5	16	14	30	5	Instytut Nauk Ekonomicznych
10	Fundamentals of Civil and Commercial Law (Podstawy prawa cywilnego i handlowego)					16	14	E/Z	5	16	14	30	5	Instytut Prawa Cywilnego
11	Public Administration and Administrative Policies (Administracja publiczna i polityka administracyjna)					16	14	E/Z	4	16	14	30	4	Instytut Nauk Administracyjnych
12	Fundamentals of Management and Strategic Management (Podstawy zarządzania i zarządzanie strategiczne)					30		Z	3	30		30	3	Instytut Nauk Administracyjnych

13	Foreign Language (B2) (Język obcy B2)					60				60	60	0		
14	Elective /Przedmioty do wyboru (student wybiera 2 przedmioty)					12	8	Z/Z	3	12	8	20	3	
	Private International Law (Prawo prywatne międzynarodowe)													Instytut Prawa Cywilnego
	Economy of the EU (Ekonomia UE)													Instytut Nauk Ekonomicznych
	Economic Logic (Logika dla ekonomistów)													Instytut Nauk Ekonomicznych
	Fundamentals of Financial Arithmetics (Podstawy arytmetyki finansowej)													Instytut Nauk Ekonomicznych
<b>Razem</b>		<b>122</b>	<b>102</b>	<b>3E</b>	<b>32</b>	<b>118</b>	<b>162</b>	<b>5E</b>	<b>33</b>	<b>240</b>	<b>264</b>	<b>504</b>	<b>65</b>	

## II ROK

Lp.	Nazwa przedmiotu (modułu)	W	Ćw	E/Z	Punkty ECTS	W	Ćw	E/Z	Punkty ECTS	W	Ćw	suma godzin	Punkty ECTS	Jednostka organizacyjna
<b>II ROK</b>		SEMESTR III (zimowy)				SEMESTR IV (letni)				RAZEM				
1	Principles of Accounting (Podstawy rachunkowości)	16	14	E/Z	4					16	14	30	4	Instytut Nauk Ekonomicznych
2	Introduction to the EU Law (Wprowadzenie do prawa UE)	16	14	E/Z	4					16	14	30	4	Katedra Prawa Międzynarodowego i Europejskiego
3	Introduction to Criminal Law (Wprowadzenie do prawa karnego)	16	14	E/Z	4					16	14	30	4	Katedra Prawa Karnego Materialnego
4	Decision Making in Business and Administration (Podjęcie decyzji w biznesie i w administracji)	16	14	E/Z	4					16	14	30	4	Instytut Nauk Ekonomicznych / Instytut Nauk Administracyjnych
5	Sociology of Organisations (Socjologia organizacji)	20		Z	2					20		20	2	Instytut Nauk Administracyjnych
6	Elective /Przedmioty do wyboru (student wybiera 2 przedmioty)	12	8	Z/Z	3					12	8	20	3	
	Fundamentals of Competition Law (Podstawy prawa konkurencji)													Instytut Nauk Ekonomicznych
	Introductory Statistics for Business (Podstawy statystyki dla biznesu)													Instytut Nauk Ekonomicznych
	e-Business (e-Biznes)													CBKE
	Fundamentals of Labour Law and Social Security (Podstawy prawa pracy i zabezpieczenia społecznego)													Instytut Prawa Cywilnego
7	Foreign Language (B2) (Język obcy B2)		60				60	E	12		120	120	12	
8	Human Resource Management (Zarządzanie zasobami ludzkimi)					16	14	E/Z	4	16	14	30	4	Instytut Nauk Administracyjnych
9	Administrative Legal Environment of Business and Administrative Procedures (Administracyjnoprawne otoczenie biznesu i procedury administracyjne)					16	14	E/Z	4	16	14	30	4	Instytut Nauk Administracyjnych
10	Theory and Practice of Entrepreneurship (Teoria i praktyka przedsiębiorczości)					16	14	E/Z	5	16	14	30	5	Instytut Nauk Ekonomicznych
11	Information and Communication Technologies (Technologie informacyjne i komunikacyjne) LABORATORIUM						20	Z	3		20	20	3	CBKE
12	Intellectual Property Protection (Prawo własności intelektualnej)					20		Z	2	20		20	2	CBKE / Instytut Prawa Cywilnego

13	Elective /Przedmioty do wyboru (student wybiera 2 przedmioty)					12	8	Z/Z	3	12	8	20	3	
	Marketing in International Environment (Marketing w międzynarodowym środowisku)													Instytut Nauk Ekonomicznych
	Theories of Leadership (Teorie przywództwa)													Instytut Nauk Administracyjnych
	Regional Policy of the European Union (Polityka regionalna UE)													Instytut Nauk Ekonomicznych
	Introduction to Law of International Organisations (Wprowadzenie do prawa organizacji międzynarodowych)													Katedra Prawa Międzynarodowego i Europejskiego
<b>Razem</b>		<b>108</b>	<b>132</b>	<b>4E</b>	<b>24</b>	<b>92</b>	<b>138</b>	<b>4E</b>	<b>36</b>	<b>200</b>	<b>270</b>	<b>470</b>	<b>60</b>	

### III ROK

Lp.	Nazwa przedmiotu (modułu)	W	Ćw	E/Z	Punkty ECTS	W	Ćw	E/Z	Punkty ECTS	W	Ćw	suma godzin	Punkty ECTS	Jednostka organizacyjna
<b>III ROK</b>		<b>SEMESTR V (zimowy)</b>				<b>SEMESTR VI (letni)</b>				<b>RAZEM</b>				
<b>SPECJALNOŚĆ - BIZNES</b>														
1	Business Finance (Finanse biznesu)	16	14	E/Z	5					16	14	30	5	Instytut Nauk Ekonomicznych
2	Commercial Contracts (Umowy handlowe)	16	14	E/Z	5					16	14	30	5	Instytut Prawa Cywilnego
3	Business Ethics and Corporate Social Responsibility (Etyka i społeczna odpowiedzialność biznesu)	16	14	E/Z	5					16	14	30	5	Instytut Nauk Ekonomicznych
4	Global Economy (Globalna ekonomia)	20		Z	3					20		20	3	Instytut Nauk Ekonomicznych
5	Elective /Przedmioty do wyboru (student wybiera 2 przedmioty)	12	8	Z/Z	3					12	8	20	3	
	Fundamentals of Investments (Podstawy inwestowania)													Instytut Nauk Ekonomicznych
	Negotiations in Business (Negocjacje w biznesie)													CBKE / Instytut Nauk Ekonomicznych
	Public Procurement and Public-Private Partnership in the EU (Zamówienia publiczne i partnerstwo publiczno-prywatne w UE)													Instytut Nauk Administracyjnych
	Law of Advertisement (Prawo reklamy)													CBKE
6	Bachelor Thesis (Seminarium dyplomowe)		30				30	Z	10		60	60	10	
7	Business Planning (Planowanie w biznesie)					16	14	E/Z	4	16	14	30	4	Instytut Nauk Ekonomicznych
8	International Trade Law (Międzynarodowe prawo handlowe)					16	14	E/Z	4	16	14	30	4	Katedra Prawa Międzynarodowego i Europejskiego
9	Business Taxation (Opodatkowanie biznesu)					16	14	E/Z	4	16	14	30	4	Instytut Nauk Ekonomicznych
10	Innovation Management in Business (Zarządzanie innowacjami w biznesie)					20		Z	4	20		20	4	Instytut Nauk Ekonomicznych
11	Elective /Przedmioty do wyboru (student wybiera 2 przedmioty)					12	8	Z/Z	3	12	8	20	3	
	Consumer Protection in the European Union (Ochrona konsumentów w UE)													Instytut Nauk Ekonomicznych
	Penal Aspects of Economic Relations (Karne aspekty obrotu gospodarczego)													Katedra Prawa o Wykroczeniach, Karnego Skarbowego i Gospodarczego

	European Business (Biznes europejski)														Instytut Nauk Ekonomicznych
	Data and Information Protection in Business (Ochrona danych i informacji w biznesie)														Katedra Prawa Konstytucyjnego
<b>Razem</b>		<b>92</b>	<b>88</b>	<b>3E</b>	<b>24</b>	<b>92</b>	<b>88</b>	<b>3E</b>	<b>32</b>	<b>184</b>	<b>176</b>	<b>360</b>	<b>56</b>		
<b>SPECJALNOŚĆ - FINANSE</b>															
1	Financial Statements Analysis (Analiza finansowa)	16	14	E/Z	5					16	14	30	5	Instytut Nauk Ekonomicznych	
2	Corporate Finance (Finanse przedsiębiorstw)	16	14	E/Z	5					16	14	30	5	Instytut Nauk Ekonomicznych	
3	Introduction to Financial Law (Wprowadzenie do prawa finansowego)	16	14	E/Z	5					16	14	30	5	Katedra Prawa Finansowego	
4	Financial Markets and Institutions (Rynki i instytucje finansowe)	20		Z	4					20		20	4	Instytut Nauk Ekonomicznych	
5	Elective /Przedmioty do wyboru (student wybiera 2 przedmioty)	12	8	Z/Z	3					12	8	20	3		
	Financial services (Usługi finansowe)													Instytut Nauk Ekonomicznych	
	Public Finance (Finanse publiczne)													Katedra Prawa Finansowego	
	Introduction to Econometrics (Wprowadzenie do ekonometrii)													Instytut Nauk Ekonomicznych	
	International Tax Policy (Międzynarodowa polityka podatkowa)													Instytut Nauk Ekonomicznych	
6	Bachelor Thesis (Seminarium dyplomowe)		30				30	Z	10		60	60	10		
7	Insurance Market (Rynek ubezpieczeń)					16	14	E/Z	4	16	14	30	4	Instytut Nauk Ekonomicznych	
8	Portfolio Analysis (Analiza portfelowa)					16	14	E/Z	4	16	14	30	4	Instytut Nauk Ekonomicznych	
9	Personal Finance (Finanse personalne)					16	14	E/Z	4	16	14	30	4	Katedra Prawa Finansowego	
10	International Finance (Finanse międzynarodowe)					20		Z	3	20		20	3	Instytut Nauk Ekonomicznych	
11	Elective /Przedmioty do wyboru (student wybiera 2 przedmioty)					12	8	Z/Z	3	12	8	20	3		
	Financial Instruments (Instrumenty finansowe)													Katedra Prawa Finansowego	
	Banking (Bankowość)													Instytut Nauk Ekonomicznych	
	Operational Research (Badania operacyjne)													Instytut Nauk Ekonomicznych	
	Capital Market (Rynek kapitałowy)													Katedra Prawa Finansowego	
<b>Razem</b>		<b>92</b>	<b>88</b>	<b>3E</b>	<b>25</b>	<b>92</b>	<b>88</b>	<b>3E</b>	<b>31</b>	<b>184</b>	<b>176</b>	<b>360</b>	<b>56</b>		
<b>SPECJALNOŚĆ - GOVERNANCE</b>															
1	European Administrative System (Europejski system administracyjny)	16	14	E/Z	5					16	14		5	Instytut Nauk Administracyjnych	
2	Corporate Governance (Zarządzanie korporacyjne)	16	14	E/Z	5					16	14		5	Instytut Nauk Ekonomicznych	
3	Legal Systems of Human Rights Protection (Systemy ochrony praw człowieka)	16	14	E/Z	5					16	14		5	Katedra Prawa Konstytucyjnego	
4	Access to Information and Information Management (Dostęp do informacji i zarządzanie informacjami)	20		Z	4					20			4	Katedra Prawa Konstytucyjnego / Instytut Nauk Administracyjnych	
5	Elective /Przedmioty do wyboru (student wybiera 2 przedmioty)	12	8	Z/Z	3					12	8		3		

	Migration Law and Policy (Polityka i prawo migracyjne)												Instytut Nauk Administracyjnych	
	International Arbitration and Mediation (Międzynarodowy arbitraż i mediacje)												Katedra Prawa Międzynarodowego i Europejskiego / CBKE	
	Law of International Responsibility (Prawo odpowiedzialności międzynarodowej)												Katedra Prawa Międzynarodowego i Europejskiego / Katedra Postępowania Karnego	
	Administrative Reforms in the European Countries (Reformy administracyjne w państwach europejskich)												Instytut Nauk Administracyjnych	
6	Bachelor Thesis (Seminarium dyplomowe)		30				30	Z	10		60	60	10	
7	International Cooperation and Mutual Assistance (Współpraca międzynarodowa i wzajemna pomoc)					16	14	E/Z	4	16	14	30	4	Instytut Nauk Administracyjnych / Katedra Prawa Międzynarodowego i Europejskiego
8	Horizontal Market for Sustainable Development (Rynek horyzontalny dla zrównoważonego rozwoju)					16	14	E/Z	4	16	14	30	4	Instytut Nauk Ekonomicznych / Instytut Nauk Administracyjnych
9	Public Governance (Zarządzanie publiczne)					16	14	E/Z	4	16	14	30	4	Instytut Nauk Administracyjnych
10	Ethics and Accountability in Public Sector (Etyka i odpowiedzialność w sektorze publicznym)					20		Z	3	20		20	3	Instytut Nauk Administracyjnych
11	Elective /Przedmioty do wyboru (student wybiera 2 przedmioty)					12	8	Z/Z	3	12	8	20	3	
	Global Administrative Law (Globalne prawo administracyjne)													Instytut Nauk Administracyjnych
	Interest Representation in the EU (Reprezentacja interesów w UE)													Katedra Prawa Międzynarodowego i Europejskiego
	Environmental Governance (Zarządzanie w zakresie ochrony środowiska)													Katedra Prawa Międzynarodowego i Europejskiego
	Law of Non-Governmental Organisations (Prawo organizacji pozarządowych)													Instytut Nauk Administracyjnych
<b>Razem</b>		<b>92</b>	<b>88</b>	<b>3E</b>	<b>25</b>	<b>92</b>	<b>88</b>	<b>3E</b>	<b>31</b>	<b>184</b>	<b>176</b>	<b>360</b>	<b>56</b>	

Obowiązkowe szkolenie BHP będzie realizowane na I semestrze w formie e-learningowej, rozliczenia zaliczenia w semestrze I (zasady odbywania zajęć uregulowane są w odrębnych przepisach) / Mandatory Training on Health and Safety and Fire Protection carried out in 1st semester as an e-learning course, credits settlement in 1st semester (rules of conducting classes are regulated in separate regulations)

Obowiązkowe wychowanie fizyczne będzie realizowane od II do V semestr w wymiarze 60 g., rozliczenie zaliczenia w semestrze V (zasady odbywania zajęć uregulowane są w odrębnych przepisach)

Obowiązkowe praktyki studenckie w wymiarze 120 godz. 4 ECTS realizowane od III do V semestru, rozliczenie zaliczenia w semestrze V (zasady odbywania zajęć uregulowane są w odrębnych przepisach) / Mandatory Internship of 120 hours 4 ECTS carried out up to the 5th semester, credits settlement in 5th semester (rules of conducting classes are regulated in separate regulations)

Na zasadach określonych w odrębnych przepisach zajęcia mogą być prowadzone z wykorzystaniem metod i technik kształcenia na odległość / In accordance with the principles established in relevant legislation, the classes may be conducted using methods and techniques of remote learning

**Zestawienie godzin dydaktycznych, ze specyfikacją typów modułów zajęć oraz liczby egzaminów i pkt. ECTS: BACHELOR OF BUSINESS AND ADMINISTRATION - studia stacjonarne I stopnia**

<b>Specjalność: BIZNES</b>	W	ĆW	suma godzin	Punkty ECTS	EGZAMINY
----------------------------	---	----	-------------	-------------	----------

<b>I rok</b> (5 obowiązkowy lektorat z j. polskiego dla cudzoziemców)	<b>240</b>	<b>264</b>	<b>504</b>	<b>65</b>	<b>8</b>
<b>II rok</b>	<b>200</b>	<b>270</b>	<b>470</b>	<b>60</b>	<b>8</b>
<b>III rok</b>	<b>184</b>	<b>176</b>	<b>360</b>	<b>60</b>	<b>6</b>
<b>Razem</b>	<b>624</b>	<b>710</b>	<b>1334</b>	<b>185</b>	<b>22</b>

<b>Specjalność: FINANSE</b>	W	ĆW	suma godzin	Punkty ECTS	EGZAMINY
<b>I rok</b> (5 obowiązkowy lektorat z j. polskiego dla cudzoziemców)	<b>240</b>	<b>264</b>	<b>504</b>	<b>65</b>	<b>8</b>
<b>II rok</b>	<b>200</b>	<b>270</b>	<b>470</b>	<b>60</b>	<b>8</b>
<b>III rok</b>	<b>184</b>	<b>176</b>	<b>360</b>	<b>60</b>	<b>6</b>
<b>Razem</b>	<b>624</b>	<b>710</b>	<b>1334</b>	<b>185</b>	<b>22</b>

<b>Specjalność: GOVERNANCE</b>	W	ĆW	suma godzin	Punkty ECTS	EGZAMINY
<b>I rok</b> (5 obowiązkowy lektorat z j. polskiego dla cudzoziemców)	<b>240</b>	<b>264</b>	<b>504</b>	<b>65</b>	<b>8</b>
<b>II rok</b>	<b>200</b>	<b>270</b>	<b>470</b>	<b>60</b>	<b>8</b>
<b>III rok</b>	<b>184</b>	<b>176</b>	<b>360</b>	<b>60</b>	<b>6</b>
<b>Razem</b>	<b>624</b>	<b>710</b>	<b>1334</b>	<b>185</b>	<b>22</b>

<b>Wskaźniki ECTS</b>	
Liczba punktów ECTS niezbędnych do uzyskania kwalifikacji	180 + 5 obowiązkowy lektorat z j. polskiego dla cudzoziemców
Łączna liczba punktów ECTS, które student musi uzyskać na zajęciach wymagających bezpośredniego udziału nauczycieli akademickich	176 + 5 obowiązkowy lektorat z j. polskiego dla cudzoziemców
Liczba punktów ECTS, którą student musi uzyskać w ramach zajęć z obszarów nauk humanistycznych i nauk społecznych	Fundamentals of Law and Government (Podstawy państwa i prawa) - 6 ECTS
Liczba punktów ECTS, którą student musi uzyskać w ramach zajęć z języka obcego	12 pkt. ECTS – lektorat języka obcego nowożytnego, 5 pkt. ECTS – lektorat języka polskiego dla cudzoziemców
Liczba punktów ECTS, którą student musi uzyskać realizując moduły na zajęciach ogólnouczeniowych (lektoraty, moduły związane z przygotowaniem do zawodu nauczyciela)	12 pkt. ECTS – lektorat języka obcego nowożytnego, 5 pkt. ECTS – lektorat języka polskiego dla cudzoziemców
Wymiar praktyki zawodowej i liczba punktów ECTS przypisanych praktykom określonym w programie studiów	120 godz. 4 ECTS
Procentowy udział liczby punktów ECTS dla programu przyporządkowanego do więcej niż jednej dyscypliny	BIZNES: nauki prawne – 37 %; ekonomia i finanse - 60%; filozofia – 3% FINANSE: nauki prawne – 29 %; ekonomia i finanse - 68%; filozofia – 3% GOVERNANCE: nauki prawne – 49 %; ekonomia i finanse - 48%; filozofia – 3%
Procentowy udział poszczególnych dyscyplin, do których odnoszą się efekty uczenia. Suma udziałów musi być równa 100 %	nauki prawne – 45 %; ekonomia i finanse - 55%;

## OPIS ZAKŁADANYCH EFEKTÓW UCZENIA SIĘ DLA KIERUNKU STUDIÓW

<p>Wydział: <b>Wydział Prawa, Administracji i Ekonomii</b>          Kierunek studiów: <b>Bachelor of Business and Administration</b>          Dyscyplina naukowa (procentowy udział): dyscyplina nauki prawne - 45%; dyscyplina ekonomia i finanse - 55%;          Poziom kształcenia: <b>studia I stopnia</b>          Poziom kwalifikacji: <b>6</b>          Profil kształcenia: <b>ogólnoakademicki</b>          Tytuł zawodowy: <b>licencjat</b></p>		
Kod efektu uczenia się dla kierunku studiów	<b>Efekty uczenia się dla kierunku studiów</b> Po ukończeniu studiów I stopnia na kierunku Bachelor of Business and Administration absolwent uzyska efekty uczenia się w zakresie:	Odniesienie do charakterystyk drugiego stopnia PRK z uwzględnieniem efektów właściwych dla dyscypliny (kody)
<b>WIEDZA</b>		
K_W01	<p>Posiada podstawową wiedzę z zakresu gałęzi prawa przynależnych do prawa publicznego i prawa prywatnego, charakteru prawa publicznego i prywatnego oraz relacji prawa do nauki o administracji, ekonomii, finansów i nauki o zarządzaniu, a także zna poglądy na ten temat</p> <p>The Graduate owns the basic knowledge of the branches of law appurtenant to public and private law, the character of public and private law, the relationship of law with administrative science, economics, finances, management science, and is knowledgable on the topic.</p>	P6S_WG
K_W02	<p>Posiada podstawową wiedzę z zakresu instytucji prawnych funkcjonujących w prawie unijnym i prawie międzynarodowym oraz w obszarze prawa publicznego i prawa prywatnego, a także na styku prawa publicznego i prawa prywatnego oraz zna poglądy na ten temat</p> <p>The Graduate owns the basic knowledge about legal institutions functioning in the european and international law in both public law and private law branches, as well as at the interface of both branches of laws and is knowledgable on the topic</p>	P6S_WG
K_W03	<p>Rozumie podstawowe problemy globalnej i regionalnej ekonomii, zna podstawowe zasady konkurencyjności gospodarek, funkcjonowania rynków finansowych i kapitałowych oraz zna poglądy na ten temat</p> <p>Graduate understands fundamental problems of global and regional economy, knows basic rules of competitiveness of economies, functioning of financial and capital markets and knows the views on that issues</p>	P6S_WG
K_W04	<p>Ma podstawową wiedzę na temat struktur i funkcjonowania współczesnych organizacji publicznych i prywatnych, rządzących nimi prawidłowościach oraz o ich źródłach, naturze, sposobach działania i zachodzących zmianach</p> <p>Graduate has basic knowledge about structure and rules of functioning of contemporary public and private organisations, as well as sources, nature, way of functioning and evolution of those rules</p>	P6S_WG
K_W05	<p>Zna zasady współpracy biznesu oraz organizacji pozarządowych z organami administracji publicznej w skali krajowej, regionalnej i międzynarodowej</p> <p>Graduate knows the rules of business entities and non-governmental organisations' cooperation with public administration bodies at national, regional and international scale</p>	P6S_WG



K_W06	Zna zasady rozwiązywania problemów prawnych, w tym polubownych sposobów rozwiązywania sporów oraz zasady współpracy i wzajemnej pomocy na poziomie krajowym, regionalnym i międzynarodowym Graduate knows ways of solving legal problems, including alternative dispute resolution and rules of cooperation and mutual aid at national, regional and international level	P6S_WG
K_W07	Ma wiedzę o globalnych uwarunkowaniach porządku prawnego oraz zna stosunki prawne i ekonomiczne rządzące zrównoważonym rozwojem Graduate has knowledge about global determinants of legal order and knows legal and economic relations governing sustainable development	P6S_WG
K_W08	Zna zasady i formy odpowiedzialności w sektorze publicznym i prywatnym Graduate knows the rules and forms of liability in public and private sector	P6S_WG
K_W09	Zna stosunki prawne i ekonomiczne rządzące działalnością gospodarczą Graduate knows the legal and economic relations governing economic activity	P6S_WG, P6S_WK
K_W10	Ma podstawową wiedzę na temat zarządzania oraz obsługi organizacyjnej i księgowej organizacji Graduate has basic knowledge concerning management and accounting in organisations	P6S_WG
K_W11	Zna podstawowe pojęcia i zasady z zakresu prawa własności intelektualnej Graduate knows fundamental concepts and ideas concerning intellectual property law	P6S_WK
<b>UMIEJĘTNOŚCI</b>		
K_U01	Potrafi prawidłowo interpretować zjawiska prawne na tle innych dziedzin nauk społecznych, posługując się specjalistycznym językiem z tego zakresu Graduate is able to accurately interpret legal phenomena at the background of other fields of social sciences with application of professional language	P6S_UW
K_U02	Rozwiązuje problemy praktyczne wykorzystując podstawową wiedzę teoretyczną z zakresu nauk prawnych oraz pozyskuje dane do analizowania procesów prawnych i gospodarczych Graduate solves practical problems with application of basic theoretical knowledge concerning legal sciences and acquires data to analyse legal and economic processes	P6S_UW, P6S_UO, P6S_UU
K_U03	Potrafi analizować przyczyny i przebieg oraz prognozować procesy prawne i ekonomiczne wykorzystując standardowe metody i narzędzia Graduate is able to analyse causes and course, as well as predict legal and economic processes, with application of standard methods and tools	P6S_UW
K_U04	Potrafi wypełniać zadania samodzielnego pracownika funkcjonującego w sektorze publicznym i prywatnym, wykazuje umiejętność pracy w międzynarodowym i wielokulturowym środowisku Graduate can perform the tasks of independent worker functioning in public and private sector, shows the ability to work in international and multicultural environment	P6S_UW, P6S_UO
K_U05	Prawidłowo posługuje się regułami i normami prawnymi, zawodowymi i etycznymi w celu realizacji indywidualnych zadań oraz pracy w zespole, wykorzystując wiedzę teoretyczną, a także korzystając z różnych źródeł Graduate applies accurately legal, professional and ethical principles and rules in order to realise individual tasks and team work, with the use of theoretical knowledge and other sources	P6S_UW

K_U06	Wykorzystuje zdobytą wiedzę z różnych źródeł do analizy konkretnych problemów i proponuje w tym zakresie odpowiednie rozstrzygnięcie, jest zdolny komunikować się ze specjalistami z dziedziny prawa, administracji i ekonomii Graduate applies information acquired from various sources in order to analyse cases and proposes adequate solutions, is able to communicate with specialists from the field of law, administration and economics	P6S_UW, P6S_UK
K_U07	Potrąfi tworzyć projekty biznesowe, tworzyć i rozwijać indywidualne formy przedsiębiorczości, wykorzystując wiedzę teoretyczną, a także korzystając z różnych źródeł Graduate is able to create business projects, create and develop individual forms of entrepreneurship with application of theoretical knowledge as well as other various sources	P6S_UW
K_U08	posługuje się pojęciami nauk społecznych w języku obcym w mowie i piśmie na poziomie B2 oraz posługuje się językiem polskim na poziomie minimum A1 uses terminology of social sciences in oral and written foreign language at B2 level and uses Polish at the minimum A1 level	P6S_UK
<b>KOMPETENCJE SPOŁECZNE</b>		
K_K01	Rozumie potrzebę uczenia się przez całe życie, potrafi uzupełniać i doskonalić nabytą wiedzę i umiejętności Graduate understands the need to learn for the whole life, is able to supplement and improve acquired knowledge and skills	P6S_KK
K_K02	Jest przygotowany do aktywnego i zawodowego funkcjonowania w organizacjach publicznych i prywatnych, wykazuje zrozumienie możliwości pełnienia w nich różnych ról, jest przygotowany do realizowania indywidualnych form przedsiębiorczości Graduate is prepared to active and professional engagement in public and private institutions and understands the ability to fulfill various roles in those institutions, is prepared to realise individual forms of entrepreneurship	P6S_KO
K_K03	Jest otwarty na nawiązywanie relacji społecznych, prawnych i gospodarczych na płaszczyźnie krajowej i międzynarodowej, jasno i precyzyjnie komunikuje się z profesjonalnym i nieprofesjonalnym otoczeniem Graduate is open to engage in social, legal and economic relations at the national and international level, clearly and precisely communicates with professional and non-professional environment	P6S_KO
K_K04	Przewiduje prawne, ekonomiczne i moralne skutki swojego działania oraz rozumie konieczność ponoszenia za nie odpowiedzialności Graduate anticipates legal, economic and moral consequences of his or her actions and understands the necessity of taking responsibility for them	P6S_KR
<p>Objaśnienie symboli:  PRK - Polska Rama Kwalifikacji  P6S_WG/P7S_WG - kod składnika opisu kwalifikacji dla poziomu 6 i 7 w charakterystykach drugiego stopnia Polskiej Ramy Kwalifikacji  K_W - kierunkowe efekty uczenia się w zakresie wiedzy  K_U - kierunkowe efekty uczenia się w zakresie umiejętności  K_K - kierunkowe efekty uczenia się w zakresie kompetencji społecznych  01, 02, 03, i kolejne - kolejny numer kierunkowego efektu uczenia się</p>		

**Pokrycie efektów uczenia się określonych w charakterystykach drugiego stopnia Polskiej Ramy Kwalifikacji przez efekty kierunkowe**

Kierunek studiów: <b>Bachelor of Business and Administration, studia stacjonarne</b> Poziom kształcenia: <b>studia I stopnia</b> Profil kształcenia: <b>ogólnoakademicki</b>		
Kod składnika Polskiej Ramy Kwalifikacji	Efekty uczenia się określone w charakterystykach drugiego stopnia Polskiej Ramy Kwalifikacji	Odniesienie do efektów uczenia się dla kierunku <i>Bachelor of Business and Administration</i>
<b>WIEDZA</b>		
P6S_WG	Zakres i głębia - kompletność perspektywy poznawczej i zależności w zaawansowanym stopniu - wybrane fakty, obiekty i zjawiska oraz dotyczące ich metody i teorie wyjaśniające złożone zależności między nimi, stanowiące podstawową wiedzę ogólną z zakresu dyscyplin naukowych tworzących podstawy teoretyczne oraz wybrane zagadnienia z zakresu wiedzy szczegółowej - właściwe dla programu studiów	K_W01 K_W02 K_W03 K_W04 K_W05 K_W06 K_W07 K_W08 K_W09 K_W10
P6S_WK	Kontekst - uwarunkowania, skutki fundamentalne dylematy współczesnej cywilizacji podstawowe ekonomiczne, prawne, etyczne i inne uwarunkowania różnych rodzajów działalności zawodowej związanej z kierunkiem studiów, w tym podstawowe pojęcia i zasady z zakresu ochrony własności przemysłowej i prawa autorskiego podstawowe zasady tworzenia i rozwoju różnych form przedsiębiorczości	K_W09 K_W11
<b>UMIEJĘTNOŚCI</b>		
P6S_UW	Wykorzystanie wiedzy - rozwiązywane problemy i wykonywane zadania wykorzystywać posiadaną wiedzę - formułować i rozwiązywać założone i nietypowe problemy oraz wykonywać zadania w warunkach nie w pełni przewidywalnych przez: - właściwy dobór źródeł i informacji z nich pochodzących, dokonywanie oceny, krytycznej analizy i syntezy tych informacji, - dobór oraz stosowanie właściwych metod i narzędzi, w tym zaawansowanych technik informacyjno-komunikacyjnych, wykorzystywać posiadaną wiedzę - formułować i rozwiązywać problemy	K_U01 K_U02 K_U03 K_U04 K_U05 K_U06 K_U07
P6S_UK	Komunikowanie się - odbieranie i tworzenie wypowiedzi, upowszechnianie wiedzy w środowisku naukowym i posługiwanie się językiem obcym komunikować się z otoczeniem z użyciem specjalistycznej terminologii brać udział w debatach - przedstawiać i oceniać różne opinie i stanowiska oraz dyskutować o nich posługiwać się językiem obcym na poziomie B2 Europejskiego Systemu Opisu Kształcenia Językowego	K_U06 K_U08

P6S_UO	Organizacja pracy - planowanie i praca zespołowa planować i organizować pracę indywidualną oraz w zespole współdziałać z innymi osobami w ramach prac zespołowych (także o charakterze interdyscyplinarnym)	K_U02 K_U04
P6S_UU	Uczenie się - planowanie własnego rozwoju i rozwoju innych osób samodzielnie planować i realizować własne uczenie się przez całe życie	K_U02
KOMPETENCJE SPOŁECZNE		
P6S_KK	Oceny - krytyczne podejście krytycznej oceny posiadanej wiedzy i odbieranych treści uznawania znaczenia wiedzy w rozwiązywaniu problemów poznawczych i praktycznych oraz zasięgania opinii ekspertów w przypadku trudności z samodzielnym rozwiązywaniem problemu	K_K01
P6S_KO	Odpowiedzialność - wypełnienie zobowiązań społecznych i działanie na rzecz interesu publicznego wypełniania zobowiązań społecznych, współorganizowania działalności na rzecz środowiska społecznego inicjowania działań na rzecz interesu publicznego myślenia i działania w sposób przedsiębiorczy	K_K02 K_K03
P6S_KR	Rola zawodowa - niezależność i rozwój etosu odpowiedzialnego pełnienia ról zawodowych, w tym: - przestrzegania zasad etyki zawodowej i wymagania tego od innych, - dbałość o dorobek i tradycje zawodu	K_K04
<p>Objaśnienie symboli:  PRK - Polska Rama Kwalifikacji  P6S_WG/P7S_WG - kod składnika opisu kwalifikacji dla poziomu 6 i 7 w charakterystykach drugiego stopnia Polskiej Ramy Kwalifikacji  K (przed podkreśleniem) - kierunkowe efekty uczenia się  K_W - kierunkowe efekty uczenia się w zakresie wiedzy  K_U - kierunkowe efekty uczenia się w zakresie umiejętności  K_K - kierunkowe efekty uczenia się w zakresie kompetencji społecznych  01, 02, 03, i kolejne - kolejny numer kierunkowego efektu uczenia się</p>		

















l.p.	Nazwa przedmiotu	Treści programowe
1	Fundamentals of Law and Government (Podstawy państwa i prawa)	Philosophical foundations of law and government Filozoficzne podstawy państwa i prawa
2	Fundamentals of Microeconomics (Podstawy mikroekonomii)	Diffusion of innovation; Economics of scale; Size of the firm; Opportunity costs; Costs and prices; Consumer sovereignty; Competition; Functions of the price system; Supply and demand; Profits and losses; Returns on capital. Dyfuzja innowacji; Ekonomia skali; Wielkość firmy; Koszty możliwości; Koszty i ceny; Niezależność konsumentów; Niepewność; Konkurencja; Funkcje systemu cenowego; Podaż i popyt; Zyski i straty; Zwrot z kapitału.
3	Introduction to Public International Law (Wprowadzenie do prawa międzynarodowego publicznego)	Main principles of public international law Główne zasady międzynarodowego prawa publicznego

4	Fundamentals of Quantitative Methods (Podstawy metod ilościowych)	<p>Types of data - context of data, individuals and variables; Describing data and the distribution: a) numerically - measures of location and dispersion (the arithmetic mean, the median, quartiles, quantiles, IQR, the variance, the standard deviation, the geometric mean, five-number summary), b) graphically - frequency plots (pie charts, bar graphs and histograms), time plots, box plots; Descriptive statistics for pairs of observations: a) the scatter plot (interpretation - description of the pattern, direction and strength of the relationship), b) the correlation coefficient (measure of linear dependence), c) the least squares regression line (the regression equation, interpretation of the coefficients of the line, prediction); Producing data - experimental designs, randomization, observational data, random sampling; Probability models: a) basic probability rules, conditional probability, independence, b) random variables and their probability distributions - the expected value and standard deviation, binomial and Poisson distribution, c) normal distribution - the 68-95-99.7 rule.</p> <p>Describing data and the distribution - numerically and graphically; Analyzing linear relationships; Probability - modelling and calculating probabilities of events: a) binomial and Poisson distributions - probability functions, characteristics, b) normal distribution - the 68-95-99.7 rule, standardization, tables of standard normal distribution, central limit theory; Inference about the mean and proportion (large samples): a) population and the random sample; sample statistics (the mean and proportion) and their probability distributions, b) estimating with confidence - confidence intervals, a confidence level, a margin of error, c) verifying hypotheses - tests of significance, the null and alternative hypotheses, rejection regions, a level of significance, P-value, test statistics. - Examples of questions and problems concerning topics of the course are available as exercises on the lecturer's website.</p> <p>Rodzaje danych - kontekst danych, jednostki i zmienne; Opisywanie danych i ich rozmieszczenia: a) numerycznie - miary rozmieszczenia i rozproszenia (średnia arytmetyczna, mediana, kwartyle, kwantyle, IQR, wariancja, odchylenie standardowe, średnia geometryczna, podsumowanie pięciocyfrowe), b) graficznie - wykresy częstości (wykresy kołowe, słupkowe i histogramy), wykresy czasowe, wykresy skrzynkowe; Statystyki opisowe dla par obserwacji: a) wykres rozpraszający (interpretacja - opis wzoru, kierunku i siły zależności), b) współczynnik korelacji (miara zależności liniowej), c) linia regresji o najmniejszych kwadratach (równanie regresji, interpretacja współczynników linii, przewidywanie); Wytwarzanie danych - projekty eksperymentalne, randomizacja, dane obserwacyjne, próbkowanie losowe; Modele prawdopodobieństwa: a) podstawowe reguły prawdopodobieństwa, prawdopodobieństwo warunkowe, niezależność, b) zmienne losowe i ich rozkład prawdopodobieństwa - wartość oczekiwana i odchylenie standardowe, rozkład dwumianowy i Poissonowy, c) rozkład normalny - 68-95-99. 7 reguła.</p> <p>Opisywanie danych i ich rozkładów - numerycznie i graficznie; Analizowanie zależności liniowych; Prawdopodobieństwo - modelowanie i obliczanie prawdopodobieństwa zdarzeń: a) rozkład dwumianowy i Poissonowy - funkcje, charakterystyki prawdopodobieństwa, b) rozkład normalny - zasada 68-95-99. 7 reguł, standaryzacja, tabele rozkładu normalnego, teoria granicy centralnej; wnioskowanie o średniej i proporcji (duże próby): a) populacja i próba losowa; statystyki próby (średnia i proporcja) i ich rozkładów prawdopodobieństwa, b) szacowanie z ufnością - przedziały ufności, poziom ufności, margines błędu, c) hipotezy weryfikujące - testy istotności, hipotezy zerowe i alternatywne, regiony odrzucenia, poziom istotności, wartość P, statystyki testów. - Przykłady pytań i problemów dotyczących tematów kursu dostępne są w formie ćwiczeń na stronie internetowej wykładowcy.</p>
5	Public and Private Organisations (Publiczne i prywatne organizacje)	<p>Nature of organizations; Public organizations; Private organizations; Hybrid organizations; Organizational processes; Organizational structures.          Charakter organizacji; Organizacje publiczne; Organizacje prywatne; Organizacje hybrydowe; Procesy organizacyjne; Struktury organizacyjne.</p>

6	Economic Policy (Polityka ekonomiczna)	<p>Autarky; Balance of Trade; Bond; Capitalism / Capitalist Production; Central Planning; Debt; Deficit; Exchange Rate System; Fiscal Policy; Foreign Direct Investment; Globalisation; Gradual Transformation; Gross Domestic Product; Hyperinflation; Industrial Revolution; Inflation; Interest Rate; Labor Market; Labour; Market; Means of Production; Migration; Monetary Policy; Monopoly; Neo-Liberalism; Per Capita Income; Privatization; Problem of Ageing Societies; Protectionism; Shock Therapy; Socialism; Stocks; Technology; The Fourth Industrial Revolution; Trade; Washington Consensus.</p> <p>Autarkia; bilans handlowy; obligacje; kapitalizm / produkcja kapitalistyczna; planowanie centralne; dług; deficyt; system kursu walutowego; polityka fiskalna; bezpośrednie inwestycje zagraniczne; globalizacja; stopniowa transformacja; produkt krajowy brutto; hiperinflacja; rewolucja przemysłowa; inflacja; stopa procentowa; Rynek pracy; Praca; Rynek; Środki produkcji; Migracja; Polityka pieniężna; Monopol; Neoliberalizm; Dochód na głowę mieszkańca; Prywatyzacja; Problem starzejących się społeczeństw; Protekcyjizm; Terapia szokowa; Socjalizm; Zapasy; Technologia; Czwarta rewolucja przemysłowa; Handel; Konsensus waszyngtoński.</p>
7	European Integration (Integracja europejska)	<p>The concept of European integration; European Free Trade Association; From common market to European single market; From the European Community to the European Union; Historical, institutional and statistical background of European integration; The customs union and its influence on the international trade flow; Migration of people in Europe; Capital mobility and foreign direct investment in Europe; Services sectors in European countries; Social problems of European integration; Regional Policy and Structural Funds of the EU; European Monetary Integration. From EMS to EMU; Europe as an Optimum Currency Area?; Causes of Euro crisis and methods of its overcoming; The rules of European free competition; Economics of the EU's enlargement; The Polish road to the EU: from Association to Accession; The benefits and costs of Polish membership in the EU; Causes and effects of Brexit; The future of European Integration</p> <p>Pojęcie integracji europejskiej; Europejskie Stowarzyszenie Wolnego Handlu; Od wspólnego rynku do jednolitego rynku europejskiego; Od Wspólnoty Europejskiej do Unii Europejskiej; Historyczne, instytucjonalne i statystyczne tło integracji europejskiej; Unia celna i jej wpływ na międzynarodowe przepływy handlowe; Migracja ludności w Europie; Mobilność kapitału i bezpośrednie inwestycje zagraniczne w Europie; Sektory usług w krajach europejskich; Problemy społeczne integracji europejskiej; Polityka regionalna i fundusze strukturalne UE; Europejska integracja walutowa. Od EWWiS do UGW; Europa jako optymalny obszar walutowy?; Przyczyny kryzysu euro i sposoby jego przezwyciężania; Zasady wolnej konkurencji w Europie; Ekonomia rozszerzenia UE; Polska droga do UE: od stowarzyszenia do akcesji; Korzyści i koszty wynikające z członkostwa Polski w UE; Przyczyny i skutki Brexit; Przyszłość integracji europejskiej.</p>

8	Argumentation and Critical Thinking (Argumentacja i krytyczne myślenie)	<p>Recognizing arguments; distinguishing between argumentative and non-argumentative speech acts. The structure of argument; extracting premises and a conclusion. Argument Diagramming. Implicit elements in an argument (enthymematic arguments) Recognizing and evaluating selected types of arguments (qualities and criteria for plausibility): Generalization (induction), Causal reasoning (abduction), Argument based on similarity (analogy), Argument based on difference (a contrario), Slippery slope (argument from consequences), Argument from authority, Argument ad hominem. Rozpoznawanie argumentów; rozróżnienie między wypowiedziami argumentacyjnymi i nieargumentacyjnymi. Struktura argumentacji; rozróżnianie przesłanek i wniosków. Diagramowanie argumentów. Elementy implicite w argumencie (argumenty enthymematyczne). Rozpoznawanie i ocena wybranych rodzajów argumentów (jakości i kryteria wiarygodności): Generalizacja (indukcja), Rozumowanie przyczynowe (dedukcja), Argument oparty na podobieństwie (analogia), Argument oparty na różnicy (a contrario), Śliskie nachylenie (argument z konsekwencji), Argument z władzy, Argument ad hominem.</p>
9	Contemporary Legal Cultures (Współczesne kultury prawne)	<p>Comparative analysis of major contemporary legal cultures Analiza porównawcza głównych współczesnych kultur prawnych</p>
10	Polish Language for Foreigners (A1) (Język polski dla cudzoziemców A1)	Polish language
11	Fundamentals of Macroeconomics (Podstawy makroekonomii)	<p>Brief economic history of human civilization; Industrial Revolution; Short run macroeconomics versus long run macroeconomics; Economic growth and GDP; Shortcomings of the GDP; Development of money; Functions of money; Inflation (phenomenon and measurement); Deflation and types of deflation; Unemployment and labor participation rate. Krótka historia gospodarcza cywilizacji ludzkiej; Rewolucja przemysłowa; Krótkookresowa makroekonomia, a długookresowa makroekonomia; Wzrost gospodarczy i PKB; Niedoskonałości PKB; Rozwój pieniądza; Funkcje pieniądza; Inflacja (zjawisko i pomiar); Deflacja i jej rodzaje; Stopa bezrobocia i aktywności zawodowej.</p>
12	Introduction to Finance (Wprowadzenie do finansów)	<p>The Financial Environment; Money and the Monetary System; Banks and Other Financial Institutions; Federal Reserve System; Policy Makers and the Money Supply; International Finance and Trade; Savings and Investment Process; Interest Rates; Time Value of Money; Bonds and Stocks: Characteristics and Valuations; Securities Markets; Financial Return and Risk Concepts; Business Organization and Financial Data; Financial Analysis and Long-Term Financial Planning; Managing Working Capital; Short-Term Business Financing; Capital Budgeting Analysis; Capital Structure and the Cost of Capital. Otoczenie finansowe; Pieniądz i system monetarny; Banki i inne instytucje finansowe; System Rezerwy Federalnej; Decydenci i podaż pieniądza; Międzynarodowe finanse i handel; Proces oszczędzania i inwestowania; Stopy procentowe; Wartość pieniądza w czasie; Obligacje i akcje: Charakterystyka i wyceny; Rynki papierów wartościowych; Koncepcje zwrotu finansowego i ryzyka; Organizacja biznesowa i dane finansowe; Analiza finansowa i długoterminowe planowanie finansowe; Zarządzanie kapitałem obrotowym; Krótkoterminowe finansowanie działalności; Analiza budżetowania kapitałowego; Struktura kapitału i koszt kapitału.</p>

13	Fundamentals of Civil and Commercial Law (Podstawy prawa cywilnego i handlowego)	<p>Private law (substantive law) and private international law – notions; Capacity to contract; Contract and contract law – notions; The doctrine of consideration in common law; Common law vs civil law legal systems – basic differences; Illegality of contracts – notion and legal consequences; Contract law provisions – mandatory rules and default rules; Form of contracts (i.e. contracts in writing, oral contracts, deeds); Unfair contract terms in the EU's and member states' legislation; The effect of change in circumstances on the performance of contracts – force majeure, hardship, imprevision; Valid, void, voidable, and unenforceable contracts; Interpretation of contracts under civil law and common law; Mistake, deceit and duress in contract law; Privity of contract and third party beneficiaries; Offer and acceptance – the process of contract formation; EU legislation on distance contracts and off-premises contracts; EU legislation on product liability; "Consumer" - the notion and its legal relevance; Tort law – the notion; Liability for a breach of contract vs tortious liability – differences and similarities; The notion of economic loss, non-monetary loss, pure economic loss, damages; The tort of negligence; Trespass, nuisance, libel and slander; Causality as a precondition for tortious liability and the liability for a breach of contract; Civil law torts vs. common law torts; Damage caused by third persons (i.e. underage family members); Breach of contract – notion and consequences.</p> <p>Prawo prywatne (prawo materialne) i prawo prywatne międzynarodowe - pojęcia; Zdolność do czynności prawnych; Prawo umów i prawo zobowiązań - pojęcia; Doktryna rozważań w common law; Common law a systemy prawne prawa cywilnego - podstawowe różnice; Niezgodność umów z prawem - pojęcia i skutki prawne; Przepisy prawa umów - przepisy bezwzględnie obowiązujące i przepisy wykonawcze; Forma umów (tj. umowy na piśmie, umowy ustne, akty notarialne); Nieuczciwe postanowienia umowne w prawodawstwie UE i państw członkowskich; Wpływ zmiany okoliczności na wykonywanie umów - siła wyższa, niemożliwość, niedbalstwo; Umowy ważne, nieważne, podlegające unieważnieniu i niewykonalne; Interpretacja umów na gruncie prawa cywilnego i common law; Błąd, podstęp i przymus w prawie umów; Poufność umowy i beneficjentów będących osobami trzecimi; Oferta i przyjęcie - proces zawierania umów; prawodawstwo UE dotyczące umów zawieranych na odległość i umów zawieranych poza lokalem przedsiębiorstwa; prawodawstwo UE dotyczące odpowiedzialności za produkty; "konsument" - pojęcie i jego znaczenie prawne; prawo deliktów - pojęcie; odpowiedzialność za naruszenie umowy a odpowiedzialność deliktowa - różnice i podobieństwa; pojęcie szkody, szkody niemajątkowej, strat czysto gospodarczych, uszkodzenia; czyn niedozwolony; naruszenie prawa, uciążliwość, naruszenie dóbr osobistych zniesławienie i pomówienie; związek przyczynowy jako podstawowa przesłanka odpowiedzialności deliktowej i odpowiedzialności za naruszenie umowy; Common law - czyny niedozwolone, a odpowiedzialność za czyny niedozwolone w common law. Szkody wyrządzone przez osoby trzecie (tj. niepełnoletnich członków rodziny); Naruszenie umowy - pojęcie i konsekwencje.</p>
14	Public Administration and Administrative Policies (Administracja publiczna i polityka administracyjna)	<p>Administrative state; The concept of public administration; Public administration: national, European and global; The concept of administrative policies; Administrative law; Administrative tasks; Administrative processes; Administrative proceedings; Administrative methods; Administrative forms; Administrative instruments.</p> <p>Państwo administracyjne; Pojęcie administracji publicznej; Administracja publiczna: krajowa, europejska i globalna; Pojęcie polityki administracyjnej; Prawo administracyjne; Zadania administracyjne; Procesy administracyjne; Postępowanie administracyjne; Metody administracyjne; Formularze administracyjne; Instrumenty administracyjne.</p>
15	Fundamentals of Management and Strategic Management (Podstawy zarządzania i zarządzanie strategiczne)	<p>Selected Schools; Goal Setting in Organizations; Power; Leadership Style; Motivation; Structure; Corporate Ethics; Environment of Organization; Multicultural Studies of Organization; Concepts of Strategy; Schools of Strategy; SWOT Analysis; Organization Change and Innovation; Different Forms of Organizational Control.</p> <p>Wybrane szkoły; Ustalanie celów w organizacjach; Władza; Styl przywództwa; Motywacja; Struktura; Etyka korporacyjna; Środowisko organizacji; Wielokulturowe badania organizacji; Konceptcje strategii; Szkoły strategii; Analiza SWOT; Zmiany i innowacje w organizacji; Różne formy kontroli organizacyjnej.</p>
16	Foreign Language (B2) (Język obcy B2)	Foreign language



17	Private International Law (Prawo prywatne międzynarodowe)	<p>Definition of private international law; Scope of application of private international law; Conflict of laws rule and its structure; Connecting factors; Preliminary question; Qualification; Adjustment; Interlocal conflicts; Interpersonal conflicts; Characterization; The renvoi concept; Public policy clause; Fraude legem in private international law; Overriding mandatory rules; Ascertainment content of foreign law. Application of foreign law; Law applicable to legal capacity of natural and legal persons; Law applicable to capacity to perform legal acts; Law applicable to personal rights; Law applicable to name and surname; Law applicable to recognition of a natural person as deceased; Law applicable to incapacitation; Law applicable to legal actions; Law applicable to form of legal actions; Law applicable to statutory representation; Law applicable to power of attorney and its form; Law applicable to limitation. Law applicable to property rights; Law applicable to property rights in transit; Law applicable to property rights on vessels, aircraft and rail vehicles; Law applicable to records on securities accounts; Law applicable to intellectual property rights; Law applicable to contractual obligations: [a) Choice of law, b) General rules on applicable law, c) Consumer contracts, d) Carriage contracts, e) Employment contracts, f) Insurance contracts]. International sale of goods; Limitation in international sale of goods; Law applicable to non – contractual obligations: a) Torts, b) Unjust enrichment, c) Negotiorum gesto, d) Culpa in contrahendo; Law applicable to civil liability for traffic accidents; Law applicable to liability for acta iure imperii; Law applicable to obligations arising from unilateral acts; Law applicable to succession; Law applicable to wills; Law applicable to capacity to enter into marriage; Law applicable to matrimonial property and non – property relationships; Law applicable to divorce and legal separation; Law applicable to adoption; Law applicable to parental responsibility; Law applicable to guardianship and curatorship; Law applicable to arbitration agreements; Law applicable to maintenance obligations.</p> <p>Definicja prawa prywatnego międzynarodowego; zakres stosowania prawa prywatnego międzynarodowego; zasady prawa kolizyjnego i jego struktura; czynniki łączące; pytanie wstępne; kwalifikacja; dostosowanie; konflikty międzyludzkie; konflikty interpersonalne; charakterystyka; koncepcja renvoi; klauzula porządku publicznego; fraude legem w prawie prywatnym międzynarodowym; przepisy bezwzględnie obowiązujące; treść prawa obcego. Zastosowanie prawa obcego; Prawo właściwe dla zdolności prawnych osób fizycznych i prawnych; Prawo właściwe dla zdolności do czynności prawnych; Prawo właściwe dla dóbr osobistych; Prawo właściwe dla imienia i nazwiska; Prawo właściwe dla uznania osoby fizycznej za zmarłą; Prawo właściwe dla ubezwłasnowolnienia; Prawo właściwe dla czynności prawnych; Prawo właściwe dla formy czynności prawnych; Prawo właściwe dla reprezentacji ustawowej; Prawo właściwe dla pełnomocnictwa i jego formy; Prawo właściwe dla przedawnienia. Prawo właściwe dla praw własności; Prawo właściwe dla praw własności w tranzycie; Prawo właściwe dla praw własności na statkach, samolotach i pojazdach szynowych; Prawo właściwe dla zapisów na rachunkach papierów wartościowych; Prawo właściwe dla praw własności intelektualnej; Prawo właściwe dla zobowiązań umownych: a) Wybór prawa, b) ogólne zasady dotyczące prawa właściwego, c) umowy konsumenckie, d) umowy przewozu, e) umowy o pracę, f) umowy ubezpieczeniowe]. Międzynarodowa sprzedaż towarów; Ograniczenia w międzynarodowej sprzedaży towarów; Prawo właściwe dla zobowiązań pozaumownych: a) Delikty, b) Bezpodstawne wzbogacenie, c) Negotiorum gesto, d) Culpa in contrahendo; Prawo właściwe dla odpowiedzialności cywilnej z tytułu wypadków drogowych; Prawo właściwe dla odpowiedzialności z tytułu acta iure imperii; Prawo właściwe dla zobowiązań wynikających z aktów jednostronnych; Prawo właściwe dla dziedziczenia; Prawo właściwe dla testamentów; Prawo właściwe dla zdolności do zawarcia małżeństwa; Prawo właściwe dla małżeńskich ustrojów majątkowych i stosunków niemajątkowych; prawo właściwe dla rozwodów i separacji prawnej; prawo właściwe dla adopcji; prawo właściwe dla odpowiedzialności rodzicielskiej; prawo właściwe dla kuratel i opieki kuratorskiej; prawo właściwe dla umów o arbitraż; prawo właściwe dla zobowiązań alimentacyjnych.</p>
----	---	---

18	Economy of the EU (Ekonomia UE)	<p>What is the European Union?; How does the EU work?; The Schuman Plan; The European Coal and Steel Community; The High Authority; The Spaak Report; Supranational institutions; How is the EU governed?; Institutions of the EU; The Single European Act; What is the Lisbon Treaty/ Maastricht Treaty/ Amsterdam Treaty/EU Treaty/Merger Treaty of Nice etc.?; What Is the Euro and the Eurozone crisis?; What is the Common Market?; The <i>acquis communautaire</i>; What is the Regional Policy in the EU?; What are Structural Funds?; Why and how is the EU enlarging?; The European Monetary Union; What are the five convergence criteria?; The biggest items in the EU budget; The EU's regional policy was reformed in the context of Agenda 2000. What were the major reform themes and how successfully were they implemented?; Does the EU have foreign policy?; Does the EU have defense policy?; What is the relationship between the EU and NATO?; What is Justice and Home Affairs?; What is the Schengen Area?; The National Development Strategy; Does the EU have trade policy and process?; The harmonious development in the EU; Does the United States have a formal relationship with the EU?; Arguments for trade liberalization and arguments for trade protectionism; The budget of the European Union; The largest trading partners of the European Union; Measuring the EU's trade; Employment; Research; Transport; Energy and environment; List of NUTS regions in the European Union by GDP; Migration in Europe; Brexit; Advantages and disadvantages of membership in the EU; Candidate and potential candidate countries.</p> <p>Czym jest Unia Europejska? Jak działa UE?; Plan Schumana; Europejska Wspólnota Węgla i Stali; Wysoka Władza; Sprawozdanie Spaaka; Instytucje ponadnarodowe; Jak rządzi UE?; Instytucje UE; Jednolity Akt Europejski; Czym jest Traktat Lizboński/ Traktat z Maastricht/ Traktat Amsterdamski/ Traktat UE/ Traktat stowarzyszeniowy z Nicei itp. Co to jest euro i kryzys w strefie euro? Co to jest wspólny rynek? Co to jest <i>acquis communautaire</i>? Co to jest polityka regionalna w UE? Co to są fundusze strukturalne? Dlaczego i jak rozszerza się UE? Europejska Unia Walutowa; Jakie jest pięć kryteriów konwergencji? Największe pozycje w budżecie UE; Polityka regionalna UE została zreformowana w kontekście Agendy 2000. Jakie były główne tematy reform i jak skutecznie zostały one wdrożone? Czy UE prowadzi politykę zagraniczną? Czy UE prowadzi politykę obronną? Jakie są relacje pomiędzy UE a NATO? Co to jest sprawiedliwość i sprawy wewnętrzne? Co to jest strefa Schengen? Narodowa Strategia Rozwoju; Czy UE ma politykę handlową i ją prowadzi? Harmonijny rozwój w UE; Czy Stany Zjednoczone mają formalne relacje z UE? Argumenty za liberalizacją handlu i argumenty za protekcjonizmem handlowym; Budżet Unii Europejskiej; Najwięksi partnerzy handlowi Unii Europejskiej; Parametry handlu w UE; Zatrudnienie; Badania naukowe; Transport; Energia i środowisko; Lista regionów NUTS w Unii Europejskiej według PKB; Migracja w Europie; Brexit; Zalety i wady członkostwa w UE; Kraje kandydujące i potencjalne kraje kandydujące.</p>
19	Economic Logic (Logika dla ekonomistów)	<p>China and Western Europe – last 1500 years; Vision for a better future – an economist's view; Diversity and development; Inequality of income; Gini coefficient; Basic categories of capitalism; Evolutionary models of industrial development; Summary – economics in a nutshell.</p> <p>Chiny i Europa Zachodnia - ostatnie 1500 lat; Wizja lepszej przyszłości - pogląd ekonomisty; Różnorodność i rozwój; Nierówność dochodów; Współczynnik Giniego; Podstawowe kategorie kapitalizmu; Ewolucyjne modele rozwoju przemysłu; Podsumowanie - ekonomia w pigułce.</p>
20	Fundamentals of Financial Arithmetics (Podstawy arytmetyki finansowej)	<p>Introduction to financial arithmetics Wprowadzenie do arytmetyki finansowej</p>

21	Principles of Accounting (Podstawy rachunkowości)	<p>Regulations of accounting in Poland; Financial statements - the structure of balance sheet, income statement and cash flow; Influence of financial operations on balance sheet and income statement; Accounts – division, combining; Trial balance – the purpose and structure; Functioning of accounts (balance accounts, result accounts, mixed accounts); Chart of accounts – main sets of accounts; Double-entry bookkeeping principle; Assets, liabilities and capital valuation; Purchase price, acquisition price, manufacture costs, market value, fair value - definitions; Depreciation methods - comparison; Inventorying (stock-taking) – types and purpose; Inventory – characteristic, division and valuation; Inventory valuation methods: FIFO, LIFO, AVCO; Investments – characteristic and division; Debt securities and equity securities - characteristic and division; Revenues classification (revenues on basic activity, other operating revenues, financial revenues – examples); Expenses (costs) classification (costs on basic activity, other operating cost, financial costs – examples); Basic cost systems (type cost system, functional cost system and mixed system); Methods of establishing financial result.</p> <p>Regulacje rachunkowości w Polsce; Sprawozdanie finansowe - struktura bilansu, rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych; Wpływ operacji finansowych na bilans i rachunek zysków i strat; Konta - podział, łączenie; Saldo próbne - cel i struktura; Funkcjonowanie kont (konta bilansowe, konta wynikowe, konta mieszane); Plan kont - główne zespoły kont; Zasada podwójnego księgowania; Aktywa, pasywa i wycena kapitału; Cena nabycia, cena nabycia, koszty wytworzenia, wartość rynkowa, wartość godziwa - definicje; Metody amortyzacji - porównanie; Inwentaryzacja (inwentaryzacja) - rodzaje i cel; Inwentaryzacja - charakterystyka, podział i wycena; Metody wyceny zapasów: FIFO, LIFO, AVCO; Inwestycje - charakterystyka i podział; Dłużne papiery wartościowe i zabezpieczenia wierzytelności - charakterystyka i podział; Klasyfikacja przychodów (przychody z działalności podstawowej, pozostałe przychody operacyjne, przychody finansowe - przykłady); Klasyfikacja kosztów (koszty) (koszty z działalności podstawowej, pozostałe koszty operacyjne, koszty finansowe - przykłady); Systemy kosztów podstawowych (system kosztów rodzajowych, system kosztów funkcjonalnych i system mieszany); Metody ustalania wyniku finansowego.</p>
22	Introduction to the EU Law (Wprowadzenie do prawa UE)	<p>Genesis of European integration and origins of European Union; Single European Act, Maastricht Treaty, Amsterdam Treaty, Nice Treaty, Lisbon Treaty; Foundations of the EU legal order. EU and principles of the modern European constitutionalism; Principle of loyal cooperation; Principles of subsidiarity and proportionality; Values of European Union and protection of fundamental rights; Democratic Principles; Principle of conferral, the scope and categories of Union competences; Institutional framework of the Union. Composition and powers - European Parliament, European Council, Council, Commission, Court of Justice; Sources and Legislative Procedures: Primary law, general principles of Union law, international agreements, secondary law and other acts of institutions; Union law in the national legal orders of the member states. Primacy, direct effect, conformity through interpretation, state liability; EU citizenship. Concept, rights and obligations; Common Foreign and Security Policy; Area of Freedom, Security and Justice.</p> <p>Geneza integracji europejskiej i początki Unii Europejskiej; Jednolity Akt Europejski, Traktat z Maastricht, Traktat Amsterdamski, Traktat Nicejski, Traktat Lizboński; Podstawy porządku prawnego UE. UE i zasady nowoczesnego europejskiego konstytucjonalizmu; Zasada lojalnej współpracy; Zasady pomocniczości i proporcjonalności; Wartości Unii Europejskiej i ochrona praw podstawowych; Zasady demokratyczne; Zasada przyznania, zakres i kategorie kompetencji Unii; Ramy instytucjonalne Unii. Skład i uprawnienia - Parlament Europejski, Rada Europejska, Rada, Komisja, Trybunał Sprawiedliwości; Źródła i procedury legislacyjne: Prawo pierwotne, ogólne zasady prawa Unii, umowy międzynarodowe, prawo wtórne i inne akty instytucji; prawo Unii w krajowych porządkach prawnych państw członkowskich. Pierwszeństwo, bezpośrednie stosowanie, zgodność uzyskiwana w drodze wykładni, odpowiedzialność państwa; obywatelstwo UE. Pojęcie, prawa i obowiązki; wspólna polityka zagraniczna i bezpieczeństwa; przestrzeń wolności, bezpieczeństwa i sprawiedliwości.</p>

23	Introduction to Criminal Law (Wprowadzenie do prawa karnego)	<p>Introduction to Comparative Law; Notion of criminal law, criminal procedure, sources. Notion and structure of an offence; Principles and objectives of criminal law; Role of the court and parties during criminal trial; Investigation and the role of the prosecutor in criminal proceedings. Negotiated justice; Position of the accused in criminal proceedings; Rights of the individual in criminal proceedings.</p> <p>Wprowadzenie do prawa porównawczego; Pojęcie prawa karnego, postępowania karnego, źródła. Pojęcie i struktura przestępstwa; Zasady i cele prawa karnego; Rola sądu i stron w procesie karnym; Dochodzenie i rola prokuratora w postępowaniu karnym. Wymiar sprawiedliwości w drodze negocjacji; pozycja oskarżonego w postępowaniu karnym; prawa jednostki w postępowaniu karnym.</p>
24	Decision Making in Business and Administration (Podejmowanie decyzji w biznesie i w administracji )	<p>Individual Decision-Making and Corporate Decision-Making: Definitions, object contextualization, subject matter contextualization, decision types, the factors characterizing the decision-maker.</p> <p>The enterprise decision-making process. Decision-making techniques and models. Barriers and decision-making difficulties.</p> <p>Decision-making rules and styles.</p> <p>Group decision-making methods.</p> <p>First steps in business. Traits of a good and bad entrepreneur on the basis of case study. The role of the vision and determination in business.</p> <p>The business plan structure – What elements should a good business plan consist of?</p> <p>Risk in business – The concept of risk and the criteria of its division.</p> <p>Enterprise management strategies.</p> <p>Strategies and techniques of negotiation in business.</p> <p>Manipulation techniques in business and how to protect oneself against them.</p> <p>Podejmowanie decyzji indywidualnych i zbiorowych: Definicje, kontekstualizacja obiektu, kontekstualizacja przedmiotowa, typy decyzji, czynniki charakteryzujące decydenta.</p> <p>Proces podejmowania decyzji w przedsiębiorstwie. Techniki i modele podejmowania decyzji. Bariery i trudności w podejmowaniu decyzji.</p> <p>Zasady i style podejmowania decyzji.</p> <p>Grupowe metody podejmowania decyzji.</p> <p>Pierwsze kroki w biznesie. Cechy dobrego i złego przedsiębiorcy na podstawie studium przypadku. Rola wizji i determinacji w biznesie.</p> <p>Struktura biznesplanu. Jakie elementy powinien zawierać dobry biznesplan?</p> <p>Ryzyko w biznesie - Pojęcie ryzyka i kryteria jego podziału.</p> <p>Strategie zarządzania przedsiębiorstwem.</p> <p>Strategie i techniki negocjacji w biznesie.</p> <p>Techniki manipulacji w biznesie i sposoby ochrony przed nimi.</p>
25	Sociology of Organisations (Socjologia organizacji)	<p>The role and importance of sociology of organisations; Organisations as Human and Social Systems; Weberian model of bureaucratic organisation; Leadership styles and authority in organisations; The Groupthink Syndrome; Stereotypes in organisations; Conflict driven organisations; Organisational culture.</p> <p>Rola i znaczenie socjologii organizacji; Organizacje jako systemy ludzkie i społeczne; Weberyjski model organizacji biurokratycznej; Style przywództwa i autorytet w organizacjach; Syndrom Grupowego Myślenia; Stereotypy w organizacjach; Organizacje oparte na konfliktach; Kultura organizacyjna.</p>

26	Fundamentals of Competition Law (Podstawy prawa konkurencji)	<p>Sources of the EU competition law; National vs EU Competition Law; Effects on trade between Member States; General structure of Article 101 TFEU [former Article 81 EC]; Concept of undertakings; Concept of agreements; Concept of decision by association of undertakings; Concerted practices; Oligopoly and market structure; The application of Article 101 TFEU to vertical agreements; Object or effect of the collusion between undertakings; The Minimis Principle; Individual exemption – condition for exemption; Rule of reason; Sanctions; Leniency, Leniency Plus and Settlement Procedure; The concept of dominance; Abuse of dominant position – Article 102 TFEU [former Article 82]; The relevant market (product and geographical); Test SSNIP; The meaning of abuse; Anticompetitive abuse: Exploitative abuse, Refusal to supply; The scope of application of the Merger Regulation; Substantial appraisal of concentration; The procedure under the Merger Regulation.</p> <p>Źródła prawa konkurencji UE; krajowe a unijne prawo konkurencji; wpływ na handel między państwami członkowskimi; ogólna struktura art. 101 TFUE [dawny art. 81 TWE]; pojęcie przedsiębiorstw; pojęcie porozumień; pojęcie decyzji związków przedsiębiorstw; praktyki uzgodnione; oligopol i struktura rynku; zastosowanie art. 101 TFUE do porozumień wertykalnych; Cel lub skutek zмовy między przedsiębiorstwami; zasada minimum; wyłączenie indywidualne - warunek wyłączenia; zasada słuszności; sankcje; leniency, leniency plus i postępowanie ugodowe; pojęcie pozycji dominującej; nadużycie pozycji dominującej - art. 102 TFUE [dawny art. 82]; rynek właściwy (produkcyjny i geograficzny); test SSNIP; znaczenie nadużycia; nadużycie antykonkurencyjne: nadużycie polegające na wyzysku, odmowa dostawy; zakres stosowania rozporządzenia w sprawie kontroli łączenia przedsiębiorstw; merytoryczna ocena koncentracji; procedura przewidziana w rozporządzeniu w sprawie kontroli łączenia przedsiębiorstw.</p>
27	Introductory Statistics for Business (Podstawy statystyki dla biznesu)	<p>1. Estimation with confidence about the proportion and the mean (one population), The confidence interval for the proportion (large sample), the choice of the sample size for given margin of error; the confidence interval for the mean – normal population distribution assumption and large samples.</p> <p>2. Testing hypotheses about the proportion and the mean (one population), Tests about the proportion (large samples); tests about the mean – t-test (normal population distribution assumption) and z-test (large samples).</p> <p>3. Statistical inference about parameters of two populations, Confidence intervals and tests for comparing proportions in two populations (large samples); confidence intervals and tests for comparing means of two independent populations – models with known variances, equal variances, unknown variances, large samples; confidence intervals and tests for comparing means – paired data.</p> <p>4. Inference for linear regression, A test for correlation; estimation of the regression parameters (the least squares method); inference about the regression slope; prediction, confidence intervals for the mean response and the individual response.</p> <p>5. Chi-square tests of goodness-of-fit, homogeneity and independence.</p> <p>- Examples of questions and problems concerning topics of the course available as exercises on the lecturer's website.</p> <p>1. Oszacowanie z ufnością do udziału i średniej (jedna populacja), przedział ufności dla udziału (duża próba), wybór wielkości próby dla danego marginesu błęd; przedział ufności dla średniego - w założeniu normalnego rozkładu populacji i dużych prób.</p> <p>2. Hipotezy testowe dotyczące udziału i średniej (jedna populacja), Testy dotyczące udziału (duże próbki); testy dotyczące średniej - test t (założenie normalnego rozkładu populacji) i test z (duże próbki).</p> <p>3. Wnioski statystyczne parametrów dwóch populacji, przedziały ufności i testy do porównywania proporcji w dwóch populacjach (duże próby); przedziały ufności i testy do porównywania średnich z dwóch niezależnych populacji - modele o znanych wariacjach, wariacje równe, wariacje nieznanne, duże próby; przedziały ufności i testy do porównywania średnich - dane sparowane.</p> <p>4. Wnioskowanie dla regresji liniowej, test korelacji; oszacowanie parametrów regresji (metoda najmniejszych kwadratów); wnioskowanie o nachyleniu regresji; przewidywanie, przedziały ufności dla średniej odpowiedzi i indywidualnej odpowiedzi.</p> <p>5. Testy Chi-kwadratowe dobrej jakości, jednorodności i niezależności.</p> <p>- Przykłady pytań i problemów dotyczących tematów kursu dostępne jako ćwiczenia na stronie internetowej wykładowcy.</p>

28	e-Business (e-Biznes)	Basic legal, economic and administrative aspects of conducting business online Podstawowe prawne, ekonomiczne i administracyjne aspekty prowadzenia działalności gospodarczej w Internecie
29	Fundamentals of Labour Law and Social Security (Podstawy prawa pracy i zabezpieczenia społecznego)	<p>I. Labour law as a branch of law, Historical overview; Structure of labour law – individual and collective labour law; General features of labour law; Sources of labour law; Functions of labour law.</p> <p>II. Basic principles of labour law, Respect for personal rights (dignity, privacy); Principle of equality of employees; Prohibition against discrimination in employment; Right to respectful remuneration; Right to rest; Right to unite.</p> <p>III. Employment relationship, Distinguishing features of employment relationship; Employment relationship and relationships regulated by civil law; Parties to employment relationship; Atypical forms of employment; Telework.</p> <p>IV. Conclusion of an employment contract, Form and content of an employment contract; Types of employment contracts.</p> <p>V. End of employment relationship, Termination of a contract by mutual consent of the parties; Termination of a contract with period of notice (termination with notice); Termination of a contract without period of notice; Reasons for dismissal (grounds justifying dismissal); Protection against dismissal; Expiration of employment relationship; Remedies for unfair or unlawful dismissal; Work certificate.</p> <p>VI. Rights and duties of the parties to employment relationship, The employer’s duty to employ the employee; The employer’s right to command and control; The employee’s duty of obedience; Remuneration for work.</p> <p>VII. Protection against violence and harassment in the workplace, Protection against workplace bullying.</p> <p>VIII. Working time, Schedules of working time; Work in overtime; Work on Sundays and public holidays; Annual leave.</p> <p>IX Rights of employees in relation to parenthood</p> <p>X Social security system</p> <p>I. Prawo pracy jako gałąź prawa, przegląd historyczny; struktura prawa pracy - indywidualne i zbiorowe prawo pracy; ogólne cechy prawa pracy; Źródła prawa pracy; funkcje prawa pracy.</p> <p>II. Prawo pracy jako gałąź prawa , przegląd historyczny; struktura prawa pracy - indywidualne i zbiorowe prawo pracy; ogólne cechy prawa pracy; źródła prawa pracy; funkcje prawa pracy. Podstawowe zasady prawa pracy, poszanowanie praw osobistych (godność, prywatność); Zasada równości pracowników; Zakaz dyskryminacji w zatrudnieniu; Prawo do godnego wynagrodzenia; Prawo do odpoczynku; Prawo do stowarzyszenia. III. Stosunek pracy, Cechy wyróżniające stosunek pracy; Stosunek pracy i stosunki regulowane przez prawo cywilne; Strony stosunku pracy; Nietypowe formy zatrudnienia; Telepraca.</p> <p>IV. Zawarcie umowy o pracę, Forma i treść umowy o pracę; Rodzaje umów o pracę.</p> <p>V. Zakończenie stosunku pracy, Wypowiedzenie umowy za porozumieniem stron; Wypowiedzenie umowy z zachowaniem okresu wypowiedzenia (wypowiedzenie z zachowaniem okresu wypowiedzenia); Wypowiedzenie umowy bez zachowania okresu wypowiedzenia; Przyczyny wypowiedzenia (przyczyny uzasadniające wypowiedzenie); Ochrona przed wypowiedzeniem; Wygaśnięcie stosunku pracy; Środki zaradcze z tytułu niesprawiedliwego lub niezgodnego z prawem zwolnienia; Świadectwo pracy.</p> <p>VI. Prawa i obowiązki stron stosunku pracy, Obowiązek pracodawcy w zakresie zatrudnienia pracownika; Prawo pracodawcy do kierowania i kontroli; Obowiązek wykonywania poleceń; Wynagrodzenie za pracę.</p> <p>VII. Ochrona przed przemocą i molestowaniem w miejscu pracy, Ochrona przed mobbingiem w miejscu pracy.</p> <p>VIII. Czas pracy, Rozkład czasu pracy, Praca w godzinach nadliczbowych, Praca w niedziele i święta, Urlop roczny.</p> <p>IX Prawa pracowników w związku z rodzicielstwem.</p> <p>X System zabezpieczenia społecznego</p>
30	Human Resource Management (Zarządzanie zasobami ludzkimi)	Basic legal, economic and administrative aspects of managing human resources. Podstawowe prawne, ekonomiczne i administracyjne aspekty zarządzania zasobami ludzkimi.

31	Administrative Legal Environment of Business and Administrative Procedures (Administracyjnoprawne otoczenie biznesu i procedury administracyjne)	<p>Definition of "economic activity"; Definition of "entrepreneur"; Freedom of economic activity: a) freedom to undertake economic activity, b) freedom to conduct economic activity, c) freedom to terminate economic activity; Restrictions on freedom of economic activity: a) subjective restrictions, b) objective restrictions; Basic duties of entrepreneurs; Registration of entrepreneurs: a) Central Registration and Information on Business, b) National Court Register; registered forms of entrepreneurs, registration bodies, registration procedures, entry in the register, fees; Definition of "foreign person"; Definition of "foreign entrepreneur"; Foreign persons and undertaking of economic activity; Branch offices of foreign entrepreneurs; Representative offices of foreign entrepreneurs; Concessions; Permits to conduct economic activity; Regulated economic activity; Control of the entrepreneur.</p> <p>Podstawowe prawne, ekonomiczne i administracyjne aspekty zarządzania zasobami ludzkimi.</p> <p>Definicja "działalności gospodarczej"; Definicja "przedsiębiorcy"; Swoboda działalności gospodarczej: a) swoboda podejmowania działalności gospodarczej, b) swoboda prowadzenia działalności gospodarczej, c) swoboda zakończenia działalności gospodarczej; Ograniczenia swobody działalności gospodarczej: a) ograniczenia podmiotowe, b) ograniczenia przedmiotowe; Podstawowe obowiązki przedsiębiorców; Rejestracja przedsiębiorców: a) Centralna Ewidencja i Informacja o Działalności Gospodarczej, b) Krajowy Rejestr Sądowy; zarejestrowane formy przedsiębiorców, organy rejestrowe, tryb rejestracji, wpis do rejestru, opłaty; Definicja "podmiotu zagranicznego"; Definicja "przedsiębiorcy zagranicznego"; Podmioty zagraniczne i podjęcie działalności gospodarczej; Oddziały przedsiębiorców zagranicznych; Przedstawicielstwa przedsiębiorców zagranicznych; Koncesje; Zezwolenia na prowadzenie działalności gospodarczej; Regulowana działalność gospodarcza; Kontrola przedsiębiorcy.</p>
32	Theory and Practice of Entrepreneurship (Teoria i praktyka przedsiębiorczości)	<p>The entrepreneur in classical theory; Innovation Theory of Schumpeter; Managerial Theories of Firm Behaviour; Behavioural theory of the firm; Agency theory; Transaction cost theory; Sole proprietorship; Partnership; Corporation; Holding company; Functional Organizational Structure; Matrix Organizational Structure; Divisional Organizational Structure; Principles of Corporate Social Responsibility; Tax risks management; Key elements of a business model; Business-to-consumer (B2C) business models; Business-to-business (B2B) business models; Revenue models and Digital Economy; Cloud Computing Business Models.</p> <p>Przedsiębiorca w teorii klasycznej; teoria innowacji Schumpetera; teorie menedżerskie zachowania firmy; teoria zachowania firmy; teoria agencji; teoria kosztów transakcyjnych; właściciele indywidualni; partnerstwo; korporacja; spółka holdingowa; funkcjonalna struktura organizacyjna; macierzowa struktura organizacyjna; wydzielona struktura organizacyjna; Zasady społecznej odpowiedzialności biznesu; Zarządzanie ryzykiem podatkowym; Kluczowe elementy modelu biznesowego; Modele biznesowe typu business-to-consumer (B2C); Modele biznesowe typu business-to-business (B2B); Modele dochodowe i gospodarka cyfrowa; Modele biznesowe typu cloud computing.</p>
33	Information and Communication Technologies (Technologie informacyjne i komunikacyjne) LABORATORIUM	<p>Internet and Law; Information technology law; Freedom of speech; Access to information; Privacy; Data protection; Cloud computing; E-commerce; Copyright; Cybercrime.</p> <p>Internet i prawo; Prawo informatyczne; Wolność słowa; Dostęp do informacji; Prywatność; Ochrona danych; Chmura obliczeniowa; Handel elektroniczny; Prawa autorskie; Cyberprzestępczość.</p>

34	Intellectual Property Protection (Prawo własności intelektualnej)	<p>Legal definition of work, fixation, creation, compilation, copies, phonorecords, audiovisual work, literary, pictorial, graphic work; comparison of the copyright System and Author's Right System; types of economical copyrights; types of moral copyright; copyright in movies industry; waiver of moral copyrights in United Kingdom Copyright Act; author and other copyright holders entitled to copyright protection, derivative work right; neighbouring rights (related rights) and definition of broadcasting; infringement of copyrights and scope of fair use of copyrighted materials; duration and transfer of copyrights; scope of free use; computer programs copyright issues.</p> <p>Prawna definicja utworu, utrwalenia, tworzenia, kompilacji, kopii, fonorekordów, utworu audiowizualnego, literackiego, obrazowego, graficznego; porównanie systemu materialnych praw autorskich i systemu osobistych praw autorskich twórców; rodzaje ekonomicznych praw autorskich; rodzaje moralnych praw autorskich; prawa autorskie w przemyśle filmowym; zrzeczenie się moralnych praw autorskich w Brytyjskiej ustawie o prawach autorskich; twórcy i inni posiadacze praw autorskich, którym przysługuje ochrona praw autorskich, prawa do utworów pochodnych; prawa pokrewne (prawa powiązane) i definicja nadawania; naruszenie praw autorskich i zakres uczciwego wykorzystania materiałów chronionych prawem autorskim; czas trwania i przeniesienie praw autorskich; zakres swobodnego wykorzystania; kwestie praw autorskich do programów komputerowych.</p>
35	Marketing in International Environment (Marketing w międzynarodowym środowisku)	<p>International Marketing: Scope of Decisions; Cultures and new international consumer challenges; Global and local approach. The international market research; Marketing planning in global and international oriented firms; Segmentation of international market; International Marketing Environment; International product policy; International marketing research; Standardization vs Adaptation: Overview of the International Marketing Program; International Logistics</p> <p>Marketing międzynarodowy: Zakres decyzji; Kultury i nowe międzynarodowe wyzwania dla konsumentów; Podejście globalne i lokalne. Badania rynku międzynarodowego; Planowanie marketingowe w firmach o zasięgu globalnym i międzynarodowym; Segmentacja rynku międzynarodowego; Środowisko marketingu międzynarodowego; Międzynarodowa polityka produktowa; Międzynarodowe badania marketingowe; Standaryzacja a adaptacja: Przegląd Międzynarodowego Programu Marketingowego; Międzynarodowa Logistyka</p>
36	Theories of Leadership (Teorie przywództwa)	<p>The nature and importance of leadership; Leadership in Business; Leadership in Politics; Leadership in the Public Sector; Trait theories of leadership: The Heroic Leader; The 'New Leadership': Vision, Charisma and Transformational Leadership; Strategic Leadership; Leadership and vision; Organizational culture and leadership; National culture and leadership.</p> <p>Charakter i znaczenie przywództwa; Przywództwo w biznesie; Przywództwo w polityce; Przywództwo w sektorze publicznym; Tradycyjne teorie przywództwa: Heroiczny Przywódca; "Nowe Przywództwo": Wizja, Charyzma i Przywództwo transformacyjne; Przywództwo strategiczne; Przywództwo i wizja; Kultura organizacyjna i przywództwo; Krajowa kultura i przywództwo.</p>
37	Regional Policy of the European Union (Polityka regionalna UE)	<p>The objectives of regional policy; The principles of the EU regional policy; Social and economic cohesion between regions in the EU; Poorly developed regions in Europe; Objective I of regional policy; Objective II of regional policy; Objective III of regional policy; The principles of the functioning of the European Regional Development Fund; The Cohesion Fund; The European Social Fund; The Structural funds in the period 2013 - 2020; Regional Operational Programs; European project management; The legal framework for regional policy; The institutional framework of the regional policy; Management of regional policy; Economic effects of regional policy; Regional policy in Poland; European projects in the Lower Silesian region.</p> <p>Cele polityki regionalnej; Zasady polityki regionalnej UE; Spójność społeczna i gospodarcza między regionami w UE; Słabo rozwinięte regiony w Europie; Cel I polityki regionalnej; Cel II polityki regionalnej; Cel III polityki regionalnej; Zasady funkcjonowania Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego; Fundusz Spójności; Europejski Fundusz Społeczny; Fundusze strukturalne w latach 2013-2020; Regionalne Programy Operacyjne; Zarządzanie projektami europejskimi; Ramy prawne polityki regionalnej; Ramy instytucjonalne polityki regionalnej; Zarządzanie polityką regionalną; Efekty gospodarcze polityki regionalnej; Polityka regionalna w Polsce; Projekty europejskie w regionie dolnośląskim.</p>



38	Introduction to Law of International Organisations (Wprowadzenie do prawa organizacji międzynarodowych)	<p>Membership in international organisations; Termination of membership; Representation of member states in international organisation; Financing international organisations; Regular organs of international organisations; Creating organs of international organisations; Categories of legal instrument enacted by international organisations; Judicial review in EU; Advisory jurisdiction of ICJ; Permanent missions to international organisations; Privileges and immunities of international organisation member representative; Privileges and immunities of the official of international organisations; Privileges and immunities of UN officials; Privileges and immunities of EU officials; Concluding treaties by international organisations; The doctrine of attributed powers; The doctrine of implied powers; Legal personality of international organisations; Recognition of states by international organisations.</p> <p>Członkostwo w organizacjach międzynarodowych; Wypowiedzenie członkostwa; Reprezentacja państw członkowskich w organizacji międzynarodowej; Finansowanie organizacji międzynarodowych; Stałe organy organizacji międzynarodowych; Tworzenie organów organizacji międzynarodowych; Kategorie instrumentów prawnych przyjmowanych przez organizacje międzynarodowe; Kontrola sądowa w UE; Jurysdykcja doradcza MTS; Stałe misje w organizacjach międzynarodowych; Przywileje i immunitety przedstawiciela członka organizacji międzynarodowej; Przywileje i immunitety urzędnika organizacji międzynarodowej; Przywileje i immunitety urzędników ONZ; Przywileje i immunitety urzędników UE; Zawieranie traktatów przez organizacje międzynarodowe; Doktryna nadanych uprawnień; Doktryna dorozumianych uprawnień; Osobowość prawna organizacji międzynarodowych; Uznawanie państw przez organizacje międzynarodowe.</p>
39	Business Finance (Finanse biznesu)	<p>The finance function; Capital markets, market efficiency and ratio analysis; Short-term finance and the management of working capital; Long-term finance: equity finance; Long-term finance: debt finance, hybrid finance and leasing; An overview of investment appraisal methods; Investment appraisal: applications and risk; Portfolio theory and the capital asset pricing model; The cost of capital and capital structure; Dividend policy; Mergers and takeovers; Risk management.</p> <p>Funkcja finansowa; Rynki kapitałowe, analiza efektywności i wskaźników rynkowych; Finansowanie krótkoterminowe i zarządzanie kapitałem obrotowym; Finansowanie długoterminowe: finansowanie kapitałowe; Finansowanie długoterminowe: finansowanie dłużne, finansowanie hybrydowe i leasing; Przegląd metod wyceny inwestycji; Ocena inwestycji: zastosowania i ryzyko; Teoria portfela i model wyceny aktywów kapitałowych; Koszt kapitału i struktura kapitału; Polityka dywidendowa; Fuzje i przejęcia; Zarządzanie ryzykiem.</p>
40	Commercial Contracts (Umowy handlowe)	<p>International contracts' characteristic. Sources of law; Obstacles in international commerce resulting from a variety of national legal orders; Impact of international organizations and entrepreneurs' associations on adopting of mechanisms enhancing international commerce; Conclusion of contracts according to the Vienna Convention on Contracts for the International Sale of Goods; Contract's interpretation; Contract's fulfillment under the Vienna Convention on Contracts for the International Sale of Goods; Implications of contract's non-fulfillment under the Vienna Convention on Contracts for the International Sale of Goods; Methods on how contracts are construed under the Vienna Convention on Contracts for the International Sale of Goods; Contract for services; Contract for delivery; Non - disclosure – agreement (NDA); Agency agreement; Partnership agreement; Franchise Contract; Factoring Contract; Limitation periods; Adjournment and suspension of the limitation period's course; Unificated clauses and contracts in international commerce; Codifications of private law and their influence on other regulations pertinent to international turnover; Arbitration clauses in international contracts; Clauses on choice of law; European contract law.</p> <p>Charakterystyka kontraktów międzynarodowych. Źródła prawa; Przeszkody w handlu międzynarodowym wynikające z różnorodności krajowych porządków prawnych; Wpływ organizacji międzynarodowych i stowarzyszeń przedsiębiorców na przyjęcie mechanizmów wzmacniających handel międzynarodowy; Zawieranie umów zgodnie z Konwencją Wiedeńską o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów; interpretacja umowy; realizacja umowy zgodnie z Konwencją Wiedeńską o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów; Skutki niewykonania umowy zgodnie z Konwencją Wiedeńską o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów; Sposoby interpretacji umów w ramach Konwencji Wiedeńskiej o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów; Umowa o świadczenie usług; Umowa dostawy; Umowa o nieujawnianiu informacji - umowa (NDA); Umowa agencyjna; Umowa partnerska; Umowa franczyzowa; Umowa faktoringowa; Okresy przedawnienia; Przerwanie i zawieszenie biegu przedawnienia; Jednolite klauzule i umowy w handlu międzynarodowym; Kodyfikacje prawa prywatnego i ich wpływ na inne regulacje związane z obrotem międzynarodowym; Klauzule arbitrażowe w umowach międzynarodowych; Klauzule dotyczące wyboru prawa; Europejskie prawo umów.</p>

41	Business Ethics and Corporate Social Responsibility (Etyka i społeczna odpowiedzialność biznesu)	Introduction to ethics. How business ethics is different?; Haidt's morality foundations; Utilitarianism and deontology; Justice and economic justice; Firm: customers, community, suppliers, financiers, employees, other stakeholders; Corporate social responsibility; Limits of the market; Corporate governance and social control. Wprowadzenie do etyki. Czym różni się etyka biznesu?; fundamenty moralności Haidta; utylitaryzm i deontologia; sprawiedliwość i sprawiedliwość ekonomiczna; Firma: klienci, społeczność, dostawcy, finansisci, pracownicy, inni interesariusze; społeczna odpowiedzialność biznesu; limity rynku; ład korporacyjny i kontrola społeczna.
42	Global Economy (Globalna ekonomia)	The essential factors of economic globalization; Advantages and disadvantages of globalization; Globalization with human face; Economic growth vs economic development; Sources and measures of economic growth and development; Growth and development strategies; Growth miracles and growth disasters; Growth problems of developing countries; Stages of development of national economies in the global marketplace; Causes of income inequality in the world; Arguments for trade liberalization and arguments for trade protection; Role of the GATT/WTO in international trade; Regional trade agreements; The North-South trade competition in Africa and Latin America; Motivations for migration (push and pull factors); Problems of international labour migration; Winners and losers from migration; The role of foreign direct investment in economic development; Benefits from FDI for host and origin countries; Foreign direct investment in developed and emerging markets; Financial crisis and their impact on world economy; Long-term global economic challenges; Ways of poverty alleviation in poor countries; Food security in the world; Impact of the IMF and the World Bank on developing countries. Podstawowe czynniki globalizacji gospodarczej; Zalety i wady globalizacji; Globalizacja z ludzką twarzą; Wzrost gospodarczy a rozwój gospodarczy; Źródła i mierniki wzrostu gospodarczego i rozwoju; Strategie wzrostu i rozwoju; Cuda wzrostu i katastrofy rozwojowe; Problemy rozwojowe krajów rozwijających się; Etapy rozwoju gospodarek narodowych na rynku światowym; Przyczyny nierówności dochodów na świecie; Argumenty za liberalizacją handlu i argumenty za ochroną handlu; Rola GATT/WTO w handlu międzynarodowym; Regionalne umowy handlowe; Konkurencja handlowa północ-południe w Afryce i Ameryce Łacińskiej; Motywy migracji (czynniki pchające i przyciągające); Problemy międzynarodowej migracji zarobkowej; Zwycięzcy i przegrani w procesie migracji; Rola bezpośrednich inwestycji zagranicznych w rozwoju gospodarczym; Korzyści z BIZ dla krajów przyjmujących i pochodzenia; Bezpośrednie inwestycje zagraniczne na rynkach rozwiniętych i wschodzących; Kryzys finansowy i jego wpływ na gospodarkę światową; Długookresowe globalne wyzwania gospodarcze; Sposoby ograniczania ubóstwa w krajach ubogich; Bezpieczeństwo żywnościowe na świecie; Wpływ MFW i Banku Światowego na kraje rozwijające się.
43	Fundamentals of Investments (Podstawy inwestowania)	The Investment Environment; Securities Markets and Transactions; Investment Information and Securities Transactions; Return and Risk; The Time Value of Money; Modern Portfolio Concepts; Common Stocks; Analyzing Common Stocks; Stock Valuation; Market Efficiency and Behavioral Finance; Fixed-Income Securities; Bond Valuation; Mutual Funds and Exchange-Traded Funds; Managing Your Own Portfolio; Options: Puts and Calls; Futures Markets and Securities. Otoczenie inwestycyjne; Rynki i transakcje papierami wartościowymi; Informacje inwestycyjne i transakcje papierami wartościowymi; Zwrot i ryzyko; Wartość pieniądza w czasie; Nowoczesne koncepcje portfela; Akcje zwykłe; Analizowanie akcji zwykłych; Wycena akcji; Efektywność rynku i ekonomia behawioralna; Stałe papiery wartościowe; Wycena obligacji; Fundusze wzajemne i fundusze giełdowe; Zarządzanie własnym portfelem; Opcje: Puts and calls; przyszłościowe rynki terminowe i papiery wartościowe.
44	Negotiations in Business (Negocjacje w biznesie)	Business Cultures; Background to Commercial Negotiations; Negotiation strategies; Language of negotiations; Phases of Negotiations; Legal regulations of negotiations. Kultury biznesu; Tło negocjacji handlowych; Strategie negocjacyjne; Język negocjacji; Etapy negocjacji; Regulacje prawne negocjacji.

45	Public Procurement and Public-Private Partnership in the EU (Zamówienia publiczne i partnerstwo publiczno-prywatne w UE)	<p>1. The TFEU rules relevant to public procurement and public-private partnerships.</p> <p>2. Directive 2014/24/EU of the European Parliament and of the Council of 26 February 2014 on public procurement: a) subject-matter and scope; b) definitions – contracting authorities, bodies governed by public law, public contracts, public works contracts, a work, public supply contracts, public service contracts, tenderers, candidates, procurement service providers, labels, label requirements; c) thresholds; d) general rules; e) procedures; f) techniques and instruments for electronic and aggregated procurement; g) the conduct of the procedure; h) the contract performance; i) particular procurement regimes – selected examples; j) governance – selected issues.</p> <p>3. Directive 2014/23/EU of the European Parliament and of the Council of 26 February 2014 on the award of concession contracts: a) subject-matter and scope; b) general principles; c) definitions – concessions, economic operators, candidates, tenderers, concessionaires, execution of works, a work, an exclusive right; d) contracting authorities and contracting entities; e) thresholds; f) general provisions; g) rules on the award of concessions – general principles and procedural guarantees; h) performance of concessions.</p> <p>4. The Green Paper on public-private partnerships and Community law on public contracts and concessions: a) definition of public-private partnerships; b) elements characterising public-private partnerships; c) a selection of a private partner; d) phases following the selection of the private partner; e) institutionalised public-private partnerships.</p> <p>1. Przepisy TFUE dotyczące zamówień publicznych i partnerstw publiczno-prywatnych.</p> <p>2. Dyrektywa Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/24/UE z dnia 26 lutego 2014 r. w sprawie zamówień publicznych: a) przedmiot i zakres stosowania; b) definicje - instytucje zamawiające, podmioty prawa publicznego, zamówienia publiczne, zamówienia publiczne na roboty budowlane, obiekt budowlany, zamówienia publiczne na dostawy, zamówienia publiczne na usługi, oferenci, kandydaci, podmioty świadczące usługi publiczne, etykiety, wymogi dotyczące etykiet; c) progi; d) zasady ogólne; e) procedury; f) techniki i instrumenty w zakresie zamówień elektronicznych i zagregowanych; g) przebieg postępowania; h) realizacja zamówienia; i) poszczególne systemy zamówień - wybrane przykłady; j) zarządzanie - wybrane zagadnienia.</p> <p>3. Dyrektywa Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/23/UE z dnia 26 lutego 2014 r. w sprawie udzielania koncesji: a) przedmiot i zakres stosowania; b) zasady ogólne; c) definicje - koncesje, wykonawcy, kandydaci, oferenci, koncesjonariusze, wykonanie robót budowlanych, obiekt budowlany, prawo wyłączne; d) instytucje zamawiające i podmioty zamawiające; e) progi; f) przepisy ogólne; g) przepisy dotyczące udzielania koncesji - zasady ogólne i gwarancje proceduralne; h) wykonywanie koncesji.</p> <p>4. 4. Zielona Księga w sprawie partnerstw publiczno-prywatnych oraz prawa wspólnotowego w zakresie zamówień publicznych i koncesji: a) definicja partnerstw publiczno-prywatnych; b) elementy charakteryzujące partnerstwa publiczno-prywatne; c) wybór partnera prywatnego; d) etapy następujące po wyborze partnera prywatnego; e) zinstytucjonalizowane partnerstwa publiczno-prywatne.</p>
46	Law of Advertisement (Prawo reklamy)	Basic principles of commercial speech law. Podstawowe zasady prawa reklamowego
47	Bachelor Thesis (Seminarium dyplomowe)	Preparing bachelor thesis Przygotowanie pracy licencjackiej
48	Business Planning (Planowanie w biznesie)	Principles and methods of business planning Zasady i metody planowania działalności gospodarczej

49	International Trade Law (Międzynarodowe prawo handlowe)	Establishment of GATT; The WTO: functions and structure; EU Customs Union; GATS; TRIPS; WTO-EU Relations; Institution of WTO Settlement Dispute System; Jurisdiction and applicable law in WTO Dispute Settlement Understanding; Remedies and compliance in WTO Dispute Settlement ; WTO and Collective Security Issues; Most Favoured Nation Treatment; National Treatment; Barriers to Market Access for Goods; Subsidies and Countervailing Duties; Anti-dumping; Agreement on Technical Barriers to Trade; The WTO Agreement on the Application of Sanitary and Phytosanitary Measures (SPS Agreement); Government Procurement; Export Measures and Control. Ustanowienie GATT; WTO: funkcje i struktura; Unia Celna UE; GATS; TRIPS; stosunki WTO-UE; Instytucja Systemu Rozstrzygania Sporów WTO; Jurysdykcja i prawo właściwe w ramach Uzgodnienia WTO w sprawie Rozstrzygania Sporów; Środki zaradcze i zgodność w ramach Rozstrzygania Sporów WTO; WTO i kwestie bezpieczeństwa zbiorowego; Zasada największego uprzywilejowania; traktowanie krajowe; bariery w dostępie do rynku dla towarów; subsydia i cła wyrównawcze; antydumping; Porozumienie w sprawie barier technicznych w handlu; Porozumienie WTO w sprawie stosowania środków sanitarnych i fitosanitarnych (Porozumienie SPS); zamówienia publiczne; środki i kontrola wywozu.
50	Business Taxation (Opodatkowanie biznesu)	Main features of tax law; The concept of revenue ; Corporate tax residence; Controlled foreign companies rules; Taxable persons under EU VAT rules; VAT invoicing rules; Chargeable event and chargeability under EU VAT rules; Place of supply under EU VAT rules; Intra-community transactions; VAT Information Exchange System; The Taxation of Corporate Groups; The Arm's Length Principle; Transfer Pricing Methods; Thin Capitalization Rules; State aid and tax law; Basic-rule permanent establishment; Agency permanent establishment; Permanent establishment and digital economy; Business profits; Dividends, royalties and interests. Główne cechy prawa podatkowego; Pojęcie dochodów; Rezydencja podatkowa osób prawnych; Przepisy dotyczące kontrolowanych spółek zagranicznych; Podatnicy VAT UE; Przepisy dotyczące wystawiania faktur VAT; Zdarzenie powodujące powstanie obowiązku podatkowego i wymagalność podatku VAT UE; Miejsce dostawy zgodnie z przepisami UE dotyczącymi VAT; Transakcje wewnątrzspółnotowe; System Wymiany Informacji VAT; Opodatkowanie grup przedsiębiorstw; Zasada ceny rynkowej; Metody wyceny transferowej; Przepisy dotyczące cienkiej kapitalizacji; Pomoc państwa i prawo podatkowe; Podstawowe zasady dotyczące stałego zakładu; Stały zakład agencji; Stały zakład i gospodarka cyfrowa; Zyski przedsiębiorstw; Dywidendy, tantiemy i odsetki.
51	Innovation Management in Business (Zarządzanie innowacjami w biznesie)	The role and the functioning of innovation in business Rola i funkcjonowanie innowacji w biznesie
52	Consumer Protection in the European Union (Ochrona konsumentów w UE)	The notion of consumer; Instruments for protecting consumers; Areas related to consumer protection; Evolution of consumer policy in the EU; Marketing and advertising law; Unfair commercial practices; Misleading practices; Aggressive practices; Unfair terms in consumer contracts; Product liability; Telecommunications services; Financial services; Travel services; Disputes resolution. Pojęcie konsumenta; instrumenty ochrony konsumentów; obszary związane z ochroną konsumentów; rozwój polityki konsumenckiej w UE; prawo dotyczące marketingu i reklamy; nieuczciwe praktyki handlowe; praktyki wprowadzające w błąd; praktyki agresywne; nieuczciwe warunki w umowach konsumenckich; odpowiedzialność za produkt; usługi telekomunikacyjne; usługi finansowe; usługi turystyczne; rozstrzyganie sporów

53	Penal Aspects of Economic Relations (Karne aspekty obrotu gospodarczego)	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Economic relations as a subject of legal protection.</li> <li>2. Introduction to the provisions of The Polish Penal Code and The Polish Tax Penal Code.</li> <li>3. Basic principles of criminal liability.</li> <li>4. Definition of a prohibited act, an offence and a petty offence.</li> <li>5. Differences between tax offence and tax petty offence.</li> <li>6. Prohibitions of the prohibited act (object of protection, subject, subject page, subject page).</li> <li>7. Determination of the time and the place of conducting the prohibited act.</li> <li>8. Circumstances excluding guilt (insanity, mistake, underage)</li> <li>9. Circumstances excluding unlawfulness (necessary defense, state of necessity, economic experiment).</li> <li>10. Penalties for white collar crimes (fine; restriction of liberty; imprisonment).</li> <li>11. The catalogue of penal measures.</li> <li>12. Specifications of chosen white collar crimes: a) Abuse of trust – Article 296 CC (Polish Criminal Code) b) Bribery / managerial bribery - Article 296a CC c) Capital fraud - Article 297 CC d) Security fraud - Article 298 CC e) Money laundering - Article 299 CC f) The exploitation (usury) - Article 304 CC.</li> </ol> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Stosunki gospodarcze jako przedmiot ochrony prawnej.</li> <li>2. Wprowadzenie do przepisów polskiego kodeksu karnego i polskiego kodeksu karnego skarbowego.</li> <li>3. Podstawowe zasady odpowiedzialności karnej.</li> <li>4. Definicja czynu zabronionego, przestępstwa i drobnego przestępstwa.</li> <li>5. Różnice między przestępstwem podatkowym a drobną przestępczością podatkową.</li> <li>6. Zakazy czynu zabronionego (przedmiot ochrony, przedmiot, strona przedmiotowa, strona przedmiotowa). 6.</li> <li>7. Określenie czasu i miejsca dokonania czynu zabronionego. 7.</li> <li>8. Okoliczności wyłączające winę (obłąkanie, pomyłka, niepełnoletni). 8.</li> <li>9. Okoliczności wykluczające bezprawność (obrona konieczna, stan konieczności, eksperyment ekonomiczny).</li> <li>10. Kary za przestępstwa w białych kołnierzykach (grzywna; ograniczenie wolności; kara pozbawienia wolności). 10.</li> <li>11. Katalog środków karnych. 10.</li> <li>12. Specyfika wybranych przestępstw "białych kołnierzyków": a) Nadużycie zaufania - art. 296 kk b) Przekupstwo / przekupstwo menedżerskie - art. 296a kk c) Oszustwo kapitałowe - art. 297 kk d) Oszustwo dotyczące bezpieczeństwa - art. 298 kk e) Pranie pieniędzy - art. 299 kk f) Wyzysk (lichwa) - art. 304 kk.</li> </ol>
54	European Business (Biznes europejski)	<p>European Business. Facts and figures; The main sectors of European Economy; The European countries in global economy; Free trade between European businesses; Foreign direct investment in Europe; Services in the European countries; The rules of competition between European businesses; Mergers with foreign companies; Migration of labor in Europe; Benefits and costs of Euro for European business; Start- ups in Europe; Intellectual property rights; Taxes for European business; Renewed industrial strategy for European Business; Polish business in European single market.</p> <p>Europejski biznes. Fakty i liczby; Główne sektory gospodarki europejskiej; Kraje europejskie w gospodarce światowej; Wolny handel pomiędzy firmami europejskimi; Bezpośrednie inwestycje zagraniczne w Europie; Usługi w krajach europejskich; Zasady konkurencji pomiędzy firmami europejskimi; Fuzje z firmami zagranicznymi; Migracja siły roboczej w Europie; Korzyści i koszty euro dla firm europejskich; Start-upy w Europie; Prawo własności intelektualnej; Podatki dla firm europejskich; Odnowiona strategia przemysłowa dla biznesu europejskiego; Polski biznes na jednolitym rynku europejskim</p>

55	Data and Information Protection in Business (Ochrona danych i informacji w biznesie)	<p>1.The meaning of privacy. 2.The business value of information. 3.Sources of data protection law. 4.Definition of data and information, including personal data and sensitive data. 5.Processing of data, including principles relating processing of data, lawfulness of processing, conditions for consent. 6.Right to protection of data, including access to data, right to rectification, right to erasure ("right to be forgotten"), right to object. 7.Data protection internal policies and codes of conduct. 8.Controller and processor of data, including general obligations, responsibility, security of personal data. 9.Position and tasks of data protection officer. 10.Independent supervisory authorities, including competences, tasks and powers. 11.Transfer of data. 12.Remedies, liability and penalties. 13.Workplace privacy. 14.Financial privacy. 15.Social media privacy. 16.Access to public information and its meaning for business entities.</p> <p>1.Znaczenie prywatności. 2.Wartość biznesowa informacji. 3.Źródła prawa ochrony danych osobowych. 4.Definicja danych i informacji, w tym danych osobowych i danych szczególnie chronionych. 5.Przetwarzanie danych, w tym zasady dotyczące przetwarzania danych, zgodność z prawem przetwarzania danych, warunki wyrażenia zgody. 6.Prawo do ochrony danych, w tym dostęp do danych, prawo do poprawiania danych, prawo do usunięcia danych ("prawo do bycia zapomnianym"), prawo do sprzeciwu. 7.Polityka wewnętrzna w zakresie ochrony danych i kodeksy postępowania. 8.Administrator i przetwarzający dane, w tym ogólne obowiązki, odpowiedzialność, bezpieczeństwo danych osobowych. 9.Stanowisko i zadania inspektora ochrony danych. 10.Niezależne organy nadzorcze, w tym kompetencje, zadania i uprawnienia. 11.Przekazywanie danych. 12.Środki zaradcze, odpowiedzialność i kary. 13.Prywatność w miejscu pracy. 14.Prywatność finansowa. 15.Prywatność w mediach społecznościowych. 16.Dostęp do informacji publicznych i ich znaczenie dla podmiotów gospodarczych.</p>
56	Financial Statements Analysis (Analiza finansowa)	<p>Preparation and analysis of financial statements Przygotowanie i analiza sprawozdań finansowych</p>
57	Corporate Finance (Finanse przedsiębiorstw)	<p>The finance function; Capital markets, market efficiency and ratio analysis; Short-term finance and the management of working capital; Long-term finance: equity finance; Long-term finance: debt finance, hybrid finance and leasing; An overview of investment appraisal methods; Investment appraisal: applications and risk; Portfolio theory and the capital asset pricing model; The cost of capital and capital structure; Dividend policy; Mergers and takeovers; Risk management. Funkcja finansów; Rynki kapitałowe, efektywność rynku i analiza wskaźników; Finansowanie krótkoterminowe i zarządzanie kapitałem obrotowym; Finansowanie długoterminowe: finansowanie kapitałem własnym; Finansowanie długoterminowe: finansowanie dłużne, finansowanie hybrydowe i leasing; Przegląd metod wyceny inwestycji; Ocena inwestycji: zastosowania i ryzyko; Teoria portfela i model wyceny aktywów kapitałowych; Koszt kapitału i struktura kapitału; Polityka dywidendowa; Fuzje i przejęcia; Zarządzanie ryzykiem</p>
58	Introduction to Financial Law (Wprowadzenie do prawa finansowego)	<p>Definition and functions of public finance; The financial autonomy of the EU:the own-resources system; State's budget and budget of the EU; Budget principles; Public Debt and Budget Deficit; Multiannual Financial Planning in the EU. Definicja; Taxes in the EU; Customs duty and sources of EU customs law; European investment law; Legal principles of the operation of the European Central Bank and the central banks of the EU Member States; Activity of the European System of Central Banks; Organisation of the European System of Central Banks; European banking regulation; Financial supervision in the EU; Banking Union; Capital Markets Union; Classification of financial institutions in the EU; European investment law; Deposit guarantee schemes; Resolution. Definicja i funkcje finansów publicznych; Autonomia finansowa UE: system zasobów własnych; Budżet państwa i budżet UE; Zasady budżetowe; Dług publiczny i deficyt budżetowy; Wieloletnie planowanie finansowe w UE. Definicja; Podatki w UE; Cło i źródła prawa celnego UE; Europejskie prawo inwestycyjne; Zasady prawne działania Europejskiego Banku Centralnego i banków centralnych państw członkowskich UE; Działalność Europejskiego Systemu Banków Centralnych; Organizacja Europejskiego Systemu Banków Centralnych; Europejskie regulacje bankowe; Nadzór finansowy w UE; Unia bankowa; Unia rynków kapitałowych; Klasyfikacja instytucji finansowych w UE; Europejskie prawo inwestycyjne; Systemy gwarancji depozytów; Rozwiązanie</p>

59	Financial Markets and Institutions (Rynki i instytucje finansowe)	<p>What Do Interest Rates Mean and What Is Their Role in Valuation?; Why Do Interest Rates Change?; How Do Risk and Term Structure Affect Interest Rates?; Are Financial Markets Efficient?; Why Do Financial Institutions Exist?; Why Do Financial Crises Occur and Why Are They So Damaging to the Economy?; Central Banks; Conduct of Monetary Policy; The Money Markets; The Bond Market; The Stock Market; The Mortgage Markets; The Foreign Exchange Market; The International Financial System; Banking and the Management of Financial Institutions; Financial Regulation; Banking Industry: Structure and Competition; The Mutual Fund Industry; Insurance Companies and Pension Funds; Investment Banks, Security Brokers and Dealers, and Venture Capital Firms; Risk Management in Financial Institutions; Hedging with Financial Derivatives.</p> <p>Co oznaczają stopy procentowe i jaka jest ich rola w wycenie ?; Dlaczego zmieniają się stopy procentowe ?; Jak ryzyko i struktura terminowa wpływają na stopy procentowe ?; Czy rynki finansowe są wydajne ?; Dlaczego istnieją instytucje finansowe ?; Dlaczego występują kryzysy finansowe i dlaczego są tak szkodliwe dla gospodarki ?; Banki centralne; Prowadzenie polityki pieniężnej; Rynki pieniężne; Rynek obligacji; Giełda Papierów Wartościowych; Rynki kredytów hipotecznych; Rynek walutowy; Międzynarodowy system finansowy; Bankowość i zarządzanie instytucjami finansowymi; Regulacje finansowe; Sektor bankowy: struktura i konkurencja; Przemysł funduszy inwestycyjnych; Firmy ubezpieczeniowe i fundusze emerytalne; Banki inwestycyjne, brokerzy i dealerzy papierów wartościowych oraz firmy venture capital; Zarządzanie ryzykiem w instytucjach finansowych; Zabezpieczanie pochodnymi instrumentami finansowymi.</p>
----	--	---

60

Financial services (Usługi finansowe)

1. Financial services – concept, specificity, types (banking services, credit services, payment services, assurance services, investment services).
2. Intermediaries on the financial service market (concept, types, regulation, the rights and obligations of intermediaries, the rules concerning the taking-up and pursuit the activities by intermediaries).
3. Risk of the consumer interest in financial services - sources.
4. The concept of client (consumer) protection in financial services.
5. Contracts and unlawful clauses in financial services market.
6. Freedom of contract in financial services market.
7. The remuneration of financial services
8. The obligation of financial institutions to disclose information to their customers.
9. The effects of failing to abide by the duty of financial institutions to disclose information to their customers.
10. Practices infringing upon collective interests of consumers in financial services market (forms and examples).
11. Practices infringing upon collective interests of consumers in the credit market (forms and examples).
12. Unfair market practices in financial services market.
13. The financial services provided at a distance (concept, regulation, consumer protection mechanism).
14. Banking services (concept, assumptions, entities authorised to perform banking services, types and regulations).
15. Deposit services (concept, assumptions, entities authorised to perform deposit services, types, regulations, the rights and obligations of bank account holders and banks).
16. Credit services (concept, assumptions, entities authorised to perform credit services, types, regulations, the rights and obligations of borrowers and creditors).
17. Consumer credit (concept, assumptions, entities authorised to perform consumer credit services, types, regulations, the rights and obligations of borrowers and creditors).
18. Bank credit (concept, assumptions, entities authorised to perform banking credit services, types, regulations, the rights and obligations of borrowers and banks).
19. Mortgage credit (concept, assumptions, entities authorised to perform mortgage credit services, types, regulations, the rights and obligations of borrowers and banks).
20. Reverse mortgage (the reverse mortgage in the credit model, concept, assumptions, entities authorised to perform the reverse mortgage services, types, regulations, the rights and obligations of borrowers and banks).
21. Pension for life (annuity), consideration of lifetime annuity, equity release (reverse mortgage on the selling model, concept, assumptions, entities authorised to perform those services, types, regulations, the rights and obligations of service providers and clients-recipients).
22. Payment services (concept, assumptions, entities authorised to perform payment services, types, regulations, the rights and obligations of service providers and clients-users).
23. Investment services (concept, assumptions, entities authorised to perform investment services, types, regulations, the rights and obligations of investment firms and clients).
24. Insurance services (concept, assumptions, entities authorised to perform investment services, types, regulations, the rights and obligations of insurance companies and the insured).
25. Insurance distribution (insurance distributor, types of insurance distributors, regulation, obligation of insurance distributors).
26. Bancassurance.
27. Pension services (concept, assumptions, entities authorised to perform pension services, types, regulation, Open Funded Pension, voluntary forms of pension savings - Individual Retirement Accounts and Individual Retirement Security Accounts, Occupational Pensions Authority, other alternative type of services - equity release).
28. Institutions appropriate for dispute resolutions between financial institutions and client s(Banking Ombudsman, The Court of Arbitration by the Polish Financial Supervision Authority, Financial Ombudsman in Poland).
29. Handling of clients' complaints – financial market operators (financial institutions).
30. The role of the Financial Ombudsman in the financial services market in Poland.
31. The role of the President of the Office of Competition and Consumer Protection in the financial services market.



32. The role of the Polish Financial Supervision Authority in the financial services market.
1. Usługi finansowe - pojęcie, specyfika, typy (usługi bankowe, usługi kredytowe, usługach płatniczych, usługi ubezpieczeniowe, usługi inwestycyjne).
  2. Pośrednicy na rynku usług finansowych (koncepcja, rodzaje, regulacje, prawa i obowiązki pośredników, zasady dotyczące podejmowania i prowadzenia działalności przez pośredników).
  3. Ryzyko związane z interesem konsumentów w sektorze usług finansowych - źródła.
  4. Pojęcie ochrony klienta (konsumenta) w usługach finansowych.
  5. Umowy i niedozwolone klauzule na rynku usług finansowych.
  6. Swoboda umów na rynku usług finansowych.
  7. Wynagrodzenie za usługi finansowe
  8. Obowiązek instytucji finansowych do ujawnienia informacji swoim klientom.
  9. Skutki nieprzestrzegania obowiązku instytucji finansowych w zakresie ujawniania informacji swoim klientom.
  10. Praktyki naruszające zbiorowe interesy konsumentów na rynku usług finansowych (formularze i przykłady).
  11. Praktyki naruszające zbiorowe interesy konsumentów na rynku kredytowym (formularze i przykłady).
  12. Nieuczciwe praktyki rynkowe na rynku usług finansowych.
  13. Usługi finansowe świadczone na odległość (koncepcja, regulacja, mechanizm ochrony konsumentów).
  14. Usługi bankowe (koncepcja, założenia, podmioty uprawnione do świadczenia usług bankowych, rodzaje i regulacje).
  15. Usługi depozytowe (koncepcja, założenia, podmioty uprawnione do świadczenia usług depozytowych, rodzaje, regulacje, prawa i obowiązki posiadaczy rachunków bankowych i banków).
  16. Usługi kredytowe (koncepcja, założenia, podmioty uprawnione do świadczenia usług kredytowych, rodzaje, regulacje, prawa i obowiązki kredytobiorców i wierzycieli).
  17. Kredyt konsumencki (koncepcja, założenia, podmioty uprawnione do świadczenia usług kredytu konsumenckiego, rodzaje, regulacje, prawa i obowiązki kredytobiorców i wierzycieli).
  18. Kredyt bankowy (koncepcja, założenia, podmioty uprawnione do świadczenia bankowych usług kredytowych, rodzaje, regulacje, prawa i obowiązki kredytobiorców i banków).
  19. Kredyt hipoteczny (koncepcja, założenia, podmioty uprawnione do świadczenia usług kredytu hipotecznego, rodzaje, regulacje, prawa i obowiązki kredytobiorców i banków).
  20. Hipoteka odwrócona (hipoteka odwrócona w modelu kredytowym, koncepcja, założenia, podmioty uprawnione do świadczenia usług odwróconej hipoteki, rodzaje, regulacje, prawa i obowiązki kredytobiorców i banków).
  21. Renta dożywotnia (dożywocie), uwzględnienie dożywotniej renty dożywotniej, zwolnienie kapitału (hipoteka odwrócona na modelu sprzedaży, koncepcja, założenia, podmioty uprawnione do świadczenia tych usług, rodzaje, przepisy, prawa i obowiązki usługodawców i klientów-odbiorców).
  22. Usługi płatnicze (koncepcja, założenia, podmioty uprawnione do świadczenia usług płatniczych, rodzaje, regulacje, prawa i obowiązki dostawców usług i klientów-użytkowników).
  23. Usługi inwestycyjne (koncepcja, założenia, podmioty uprawnione do świadczenia usług inwestycyjnych, rodzaje, regulacje, prawa i obowiązki firm inwestycyjnych i klientów).
  24. Usługi ubezpieczeniowe (koncepcja, założenia, podmioty uprawnione do świadczenia usług inwestycyjnych, rodzaje, regulacje, prawa i obowiązki zakładów ubezpieczeń i ubezpieczonych).
  25. Dystrybucja ubezpieczeń (dystrybutor ubezpieczeń, rodzaje dystrybutorów ubezpieczeń, regulacje, obowiązki dystrybutorów ubezpieczeń).
  26. Bancassurance.
  27. Usługi emerytalne (koncepcja, założenia, podmioty uprawnione do świadczenia usług emerytalnych, rodzaje, regulacja, emerytura otwarta, dobrowolne formy oszczędności emerytalnych - Indywidualne konta emerytalne i Indywidualne konta zabezpieczenia emerytalnego, Urząd ds. Pracowniczych programów emerytalnych, inne alternatywne rodzaje usług - kapitał własny wydanie).
  28. Instytucje właściwe do rozstrzygania sporów między instytucjami finansowymi a klientami (Rzecznik Finansowy, Sąd Arbitrażowy przy Komisji Nadzoru Finansowego, Rzecznik Praw Obywatelskich w Polsce).
  29. Rozpatrywanie skarg klientów - operatorzy rynku finansowego (instytucje finansowe).
  30. Rola Rzecznika Finansowego na rynku usług finansowych w Polsce.
  31. Rola Prezesa Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów na rynku usług finansowych.
  32. Rola Komisji Nadzoru Finansowego na rynku usług finansowych.

61	Public Finance (Finanse publiczne)	<p>Definition and functions of public finance (allocation, distribution, stabilization); Legal framework of the EU's public finances; The financial autonomy of the EU:the own-resources system; Definition of the State's budget; The budget of the EU; Budget principles; EU revenue; Fiscal stability; Rules of fiscal stability; Public Debt and Budget Deficit. Public Debt and Budgetary Deficit Financing; Restoring fiscal stability; Budgetary Procedure; Multiannual Financial Planning in the EU. Definition; Excessive Budget Deficit Procedure in the EU's Member States; Local Government Finances. Local Government Debt and Deficit Financing; Concept and Functions of Tax System, Kinds of Taxes; Avoiding Double Taxation; Harmonisation of VAT; Harmonisation of excise duty, Direct taxes (taxation of wealth, taxation of consumption, taxation and the environment and natural resources); Customs duty and sources of EU customs law.</p> <p>Definicja i funkcje finansów publicznych (alokacja, dystrybucja, stabilizacja); Ramy prawne finansów publicznych UE; Autonomia finansowa UE: system zasobów własnych; Definicja budżetu państwa; Budżet UE; Zasady budżetowe; Dochody z UE; Stabilność fiskalna; Zasady stabilności budżetowej; Dług publiczny i deficyt budżetowy. Finansowanie długu publicznego i deficytu budżetowego; Przywrócenie stabilności budżetowej; Procedura budżetowa; Wieloletnie planowanie finansowe w UE. Definicja; Procedura nadmiernego deficytu budżetowego w państwach członkowskich UE; Finanse samorządu terytorialnego. Finansowanie długu i deficytu samorządu lokalnego Pojęcie i funkcje systemu podatkowego, rodzaje podatków; Unikanie podwójnego opodatkowania; Harmonizacja VAT; Harmonizacja podatku akcyzowego, podatki bezpośrednie (opodatkowanie majątku, opodatkowanie konsumpcji, opodatkowanie oraz środowisko i zasoby naturalne); Cło i źródła prawa celnego UE.</p>
62	Introduction to Econometrics (Wprowadzenie do ekonometrii)	<p>1. Estimation of parameters of regression (the least square method); inference for the regression slope; confidence and predicted intervals.  2. Estimation of parameters of regression; inference for regression coefficients; confidence and predicted intervals.  3. Assumptions and conditions for the regression model - examining residuals.  4. Testing the multiple regression model, the coefficient of determination, the standard error, F- test.  5. Refining the model.  Examples of questions and problems concerning topics of the course available (from October 2018) as exercises on the lecturer's website.</p> <p>1. Oszacowanie parametrów regresji (metoda najmniejszych kwadratów); wnioskowanie o nachyleniu regresji; pewność i przewidywane przedziały.2. Oszacowanie parametrów regresji; wnioskowanie o współczynnikach regresji; pewność i przewidywane przedziały.3. Założenia i warunki modelu regresji - badanie reszt.4. Testowanie modelu regresji wielokrotnej, współczynnika determinacji, błędu standardowego, testu F.5. Udoskonalenie modelu.Przykłady pytań i problemów dotyczących tematów kursu dostępnych (od października 2018 r.) Jako ćwiczenia na stronie internetowej wykładowcy.</p>
63	International Tax Policy (Międzynarodowa polityka podatkowa)	<p>Objectives of international tax rules; Tax sovereignty; Source and residence tax jurisdictions; Taxation of inward investment; Taxation of outward investment; Juridical double taxation; Economic double taxation; Tax Competition; International tax neutrality; OECD and UN model double tax treaties; Purpose and structure of double tax treaties; Concept of residence; Concept of source; Methods of relief from juridical double taxation; The (Multilateral) Convention on Mutual Administrative Assistance in Tax Matters; VAT and the Digital Economy; Corporate taxation and the Digital Economy; Multilateral Convention to Implement Tax Treaty Related Measures to Prevent BEPS; EU VAT policy; EU corporate tax policy.</p> <p>Cele międzynarodowych przepisów podatkowych; Suwerenność podatkowa; Jurysdykcje podatkowe dotyczące źródła i miejsca zamieszkania; Opodatkowanie inwestycji wewnętrznych; Opodatkowanie inwestycji zewnętrznych; Prawne podwójne opodatkowanie; Podwójne opodatkowanie gospodarcze; Konkurencja podatkowa; Międzynarodowa neutralność podatkowa; Modelowe umowy o unikaniu podwójnego opodatkowania OECD i ONZ; Cel i struktura umów o unikaniu podwójnego opodatkowania; Koncepcja zamieszkania; Koncepcja źródła; Metody zwolnienia z podwójnego opodatkowania w wymiarze prawnym; (Wielostronna) Konwencja o wzajemnej pomocy administracyjnej w sprawach podatkowych; VAT i</p>

		gospodarka cyfrowa; Opodatkowanie przedsiębiorstw i gospodarka cyfrowa; Wielostronna konwencja w sprawie wdrożenia środków związanych z traktatem podatkowym w celu zapobiegania BEPS; Polityka VAT UE; Unijna polityka opodatkowania osób prawnych.
64	Insurance Market (Rynek ubezpieczeń)	Introduction to Enterprise Risk Management and Insurance; Risk Identification; Risk Assessment and Pooling Risk-Handling Techniques; Fundamentals of Insurance; Insurable Perils and Insuring Organizations; Insurance Functions Insurance Markets: Economics and Issues; Insurance Regulation and Insurance Contracts; The Personal Auto Policy; Homeowners Insurance (HO); Professional Financial Planning; Life Insurance Policies; Standard Life Insurance contract Provisions and Options; Annuities; Health Insurance and Disability Income; Employee Benefits; Social Security; Unemployment and Workers' Compensation Insurance; Commercial Property and Liability Insurance. Wprowadzenie do zarządzania ryzykiem korporacyjnym i ubezpieczeń; Identyfikacja ryzyka; Ocena ryzyka i techniki łączenia ryzyka; Podstawy ubezpieczenia; Ubezpieczalne niebezpieczeństwa i organizacje ubezpieczeniowe; Funkcje ubezpieczeniowe Rynki ubezpieczeniowe: ekonomia i problemy; Przepisy ubezpieczeniowe i umowy ubezpieczeniowe; Polisy dot. aut osobowych; Ubezpieczenie domu (HO); Profesjonalne planowanie finansowe; Polisy na życie; Standardowe postanowienia umowy ubezpieczenia na życie i opcje; Renty; Ubezpieczenie zdrowotne i dochód z tytułu niepełnosprawności; Świadczenia pracownicze; Zakład Ubezpieczeń Społecznych; Ubezpieczenie od bezrobocia i odszkodowań pracowniczych; Ubezpieczenie nieruchomości komercyjnych i odpowiedzialności cywilnej
65	Portfolio Analysis (Analiza portfelowa)	The Investment Environment; Securities Markets and Transactions; Investment Information and Securities Transactions; Return and Risk; The Time Value of Money; Modern Portfolio Concepts; Common Stocks; Analyzing Common Stocks; Stock Valuation; Market Efficiency and Behavioral Finance; Fixed-Income Securities; Bond Valuation; Mutual Funds and Exchange-Traded Funds; Managing Your Own Portfolio; Options: Puts and Calls; Futures Markets and Securities; Investing in Preferred Stocks; Tax-Advantaged Investments; Real Estate and Other Tangible Investments. Środowisko inwestycyjne; Rynki papierów wartościowych i transakcje; Informacje inwestycyjne i transakcje na papierach wartościowych; Zwrot i ryzyko; Wartość pieniądza w czasie; Nowoczesne koncepcje portfela; Akcje zwykłe; Analiza akcji zwykłych; Wycena akcji; Efektywność rynku i finanse behawioralne; Papiery wartościowe o stałym dochodzie; Wycena obligacji; Fundusze wspólnego inwestowania i fundusze ETF; Zarządzanie własnym portfelem; Opcje put i call; Rynki terminowe i papiery wartościowe; Inwestowanie w akcje uprzywilejowane; Inwestycje z korzyściami podatkowymi; Nieruchomości i inne inwestycje rzeczowe.
66	Personal Finance (Finanse personalne)	The Financial Planning Process; Measuring Your Financial Health and Making a Plan; Understanding and Appreciating the Time Value of Money; Tax Planning and Strategies; Cash or Liquid Asset Management; Using Credit Cards: The Role of Open Credit; Student and Consumer Loans: The Role of Planned Borrowing; The Home and Automobile Decision; Life and Health Insurance; Property and Liability Insurance; Investment Basics; Investing in Stocks; Investing in Bonds and Other Alternatives; Mutual Funds: An Easy Way to Diversify; Retirement Planning; Estate Planning: Saving Your Heirs Money and Headaches; Financial Life Events—Fitting the Pieces Together. Proces planowania finansowego, mierzenie kondycji finansowej i tworzenie planu; Zrozumienie i docenienie wartości pieniądza w czasie; Planowanie i strategie podatkowe; Zarządzanie aktywami gotówkowymi lub płynnymi; Korzystanie z kart kredytowych: rola otwartego kredytu; Pożyczki studenckie i konsumenckie: rola planowanych pożyczek; Decyzja w sprawie domu i samochodu; Ubezpieczenia na życie i zdrowie; Ubezpieczenie mienia i odpowiedzialności cywilnej; Podstawy inwestowania; Inwestowanie w akcje; Inwestowanie w obligacje i alternatywy; Fundusze wspólnego inwestowania: łatwy sposób na dywersyfikację; Planowanie emerytury; Planowanie majątku: oszczędność pieniędzy spadkobierców i bólu głowy; Wydarzenia z życia finansowego - łączenie wszystkich elementów.

67	International Finance (Finanse międzynarodowe)	<p>The Mundell-Fleming model and effectiveness of monetary and fiscal policy; Components and determinants of balance of payments; Equilibrium, disequilibrium and adjustment in balance of payments; International parity concepts, purchasing power parity, Fisher effect, international Fisher effect, interest rate parity; Determination of exchange rates; Interest rate effect on exchange rate, inflation rate effect on exchange rate; Exchange rate regimes (hard pegs, soft pegs, floating arrangements); International currencies and global exchange reserves; Foreign exchange markets; Evolution of international monetary systems (gold standard, the Bretton Woods system, the post Bretton Woods system); Criteria, costs and benefits of optimum currency areas; Evolution of the theory of optimum currency area; International capital flows. Regulations over international capital flows; External debt – causes and effects; External debt in developing economies; Financial programming of IMF; Emerging markets, capital flows and capital controls; Crises episodes of advanced and emerging market economies.</p> <p>Model Mundella-Fleminga i skuteczność polityki pieniężnej i fiskalnej; Składniki i determinanty bilansu płatniczego; Równowaga, nierównowaga i korekta bilansu płatniczego; Międzynarodowe koncepcje parytetu, parytet siły nabywczej, efekt Fishera, międzynarodowy efekt Fishera, parytet stóp procentowych; Ustalanie kursów walut; Wpływ stopy procentowej na kurs walutowy, wpływ stopy inflacyjnej na kurs walutowy; Reżym kursowy (twarde kołki, miękkie kołki, kursy płynne); Waluty międzynarodowe i globalne rezerwy walutowe; Rynki walutowe; Ewolucja międzynarodowych systemów monetarnych (złoty standard, system Bretton Woods, system post Bretton Woods); Kryteria, koszty i korzyści optymalnych obszarów walutowych; Ewolucja teorii optymalnego obszaru walutowego; Międzynarodowe przepływy kapitału. Przepisy dotyczące międzynarodowych przepływów kapitału; Dług zewnętrzny - przyczyny i skutki; Dług zewnętrzny w gospodarkach rozwijających się; Programowanie finansowe MFW; Rynki wschodzące, przepływy kapitału i kontrola kapitału; Epizody kryzysowe zaawansowanych i wschodzących gospodarek rynkowych.</p>
68	Financial Instruments (Instrumenty finansowe)	<p>Structure of the capital market; Functioning of the capital market; Structure of the money market; Types of financial instruments; Using financial instruments; Debt securities; Derivatives; Types of swaps; Options; Regulation of swaps; Stocks; Securities regulation; Tokens as financial instruments; Hedge Funds.</p> <p>Struktura rynku kapitałowego; Funkcjonowanie rynku kapitałowego; Struktura rynku pieniężnego; Rodzaje instrumentów finansowych; Korzystanie z instrumentów finansowych; Dłużne papiery wartościowe; Instrumenty pochodne; Rodzaje swapów; Opcje; Regulacja swapów; Akcje; Regulacja papierów wartościowych; Bony jako instrumenty finansowe; Fundusze hedgingowe.</p>
69	Banking (Bankowość)	<p>Bank - concept and specificity. Bank on the financial market - conceptual considerations. Banking activities, banking operations, banking services, banking assessment. Bank as a special financial institution – bank as an entrepreneur (characteristics). Role of banks in economy- concept, specificity, functions. Credit intermediation (concept, specificity, regulation, assumptions, entities authorised to perform credit intermediation services). Types of banks according to legal regulations, universal and commercial banks, specialised banks (e.g. merchant banks, issuing houses, private banks). Banking system – concept, assumptions, structure, the legal bases of banking actions, an institutional framework for a banking system. Banking system's safety net- concept, specificity, functions, structure. Central Banking- concept, specificity, functions. Independence of central banks. Central Bank of Poland- Narodowy Bank Polski- concept, functions, structure, Monetary Policy Council. Objectives and financing instruments of monetary policy. European Central Bank System- concept, assumptions, structure, regulation, institutional framework for ESBC. Monetary policy functions of the European System of Central Banks. Banking supervision - concept, assumptions, functions, models. Banking supervision in Poland- Polish Financial Supervision Authority (legal framework, the aim of the supervision, tasks and objectives, supervision measures). Deposit Insurance Scheme in Poland- concept, assumptions, functions, institutional framework, the aim of the Deposit Insurance Scheme. The Bank Guarantee Fund - concept, assumption, functions, the aim of the guarantee. Banking risk - concept, specificity, types, interconnectedness between banking risks, reduction of banking risks. Credit risk – general and specific-individual credit risk (concept, specificity, models of reduction). The position and financial activity of banks, founding of banks, assessment of the financial and economic situation of banks. Basic assessment indicators of the financial and economic situation of banks, an application of prudential rules. Deposit activity (concept, assumptions, entities authorised to perform deposit services, types, regulation, the rights and obligations of</p>

service provider and client-user). Bank account, an agreement of establishing a bank account (concept, assumptions, specificity). Types of bank accounts (current, savings, securities accounts, for individual client, for entrepreneurs, for local authorities). Banking clearing and settlement services (concept, types, forms). Banking clearing and payment services. Methods of non-cash settlement and payment instruments - credit transfer, direct debits, cheques (paper and electronic), plastic and virtual payment card (charge card, credit card, debit card, prepaid card), banking incasso, letters of credit, settlement. Co-banking settlement system (concept, forms, regulations, standards, application of prudential rules). Mobile payment - concept, specificity, regulation, assumptions, framework. Credit services (concept, assumptions, entities authorised to perform credit services). Loan - concept, specificity, assumptions. Loan agreement - elements, regulation. Types of credit - consumer credit, bank credit, mortgage credit, the reverse mortgage (concept, assumptions, entities authorised to perform credit services, regulations). Credit policies and procedures - stages in credit procedures, loan applications. Credit-worthiness assessment - concept, specificity, regulation, assumption, methods (credit rating, credit scoring). Banking concentration limits. Legal form of securing bank loans - concept, specificity, regulation, assumption. Classifications of loan portfolios (concept, specificity, regulation, assumption, limits). Individual, complementary, macroprudential and consolidated supervision.

Bank - koncepcja i specyfika. Bank na rynku finansowym - względy koncepcyjne. Działalność bankowa, operacje bankowe, usługi bankowe, ocena bankowa. Bank jako specjalna instytucja finansowa - bank jako przedsiębiorca (charakterystyka). Rola banków w gospodarce - koncepcja, specyfika, funkcje. Pośrednictwo kredytowe (koncepcja, specyfika, regulacja, założenia, podmioty uprawnione do świadczenia usług pośrednictwa kredytowego). Rodzaje banków zgodnie z regulacjami prawnymi, banki uniwersalne i komercyjne, banki wyspecjalizowane (np. banki handlowe, banki wydające, banki prywatne). System bankowy - koncepcja, założenia, struktura, podstawy prawne działań bankowych, ramy instytucjonalne systemu bankowego. Sieć bezpieczeństwa systemu bankowego - koncepcja, specyfika, funkcje, struktura. Bankowość centralna - koncepcja, specyfika, funkcje. Niezależność banków centralnych. Bank centralny Polski - Narodowy Bank Polski - koncepcja, funkcje, struktura, Rada Polityki Pieniężnej. Cele i instrumenty finansowe polityki pieniężnej. System Europejskiego Banku Centralnego - koncepcja, założenia, struktura, regulacja, ramy instytucjonalne dla ESBC. Funkcje polityki pieniężnej Europejskiego Systemu Banków Centralnych. Nadzór bankowy - koncepcja, założenia, funkcje, modele. Nadzór bankowy w Polsce - Komisja Nadzoru Finansowego (ramy prawne, cel nadzoru, zadania i cele, środki nadzoru). System ubezpieczeń depozytowych w Polsce - koncepcja, założenia, funkcje, ramy instytucjonalne, cel systemu ubezpieczeń depozytów. Bankowy Fundusz Gwarancyjny - koncepcja, założenia, funkcje, cel gwarancji. Ryzyko bankowe - pojęcie, specyfika, rodzaje, wzajemne powiązania między ryzykiem bankowym, redukcja ryzyka bankowego. Ryzyko kredytowe - ogólne i indywidualne ryzyko kredytowe (koncepcja, specyfika, modele redukcji). Pozycja i działalność finansowa banków, zakładanie banków, ocena sytuacji finansowej i ekonomicznej banków. Podstawowe wskaźniki oceny sytuacji finansowej i ekonomicznej banków, stosowanie zasad ostrożnościowych. Działalność depozytowa (koncepcja, założenia, podmioty uprawnione do świadczenia usług depozytowych, rodzaje, regulacje, prawa i obowiązki usługodawcy i klienta-użytkownika). Rachunek bankowy, umowa rachunku bankowego (koncepcja, założenia, specyfika). Rodzaje rachunków bankowych (bieżące, oszczędnościowe, rachunki papierów wartościowych, dla klienta indywidualnego, dla przedsiębiorców, dla władz lokalnych). Usługi rozliczeń i rozrachunków bankowych (koncepcja, rodzaje, formularze). Usługi w zakresie rozliczeń i płatności bankowych. Metody bezgotówkowych instrumentów rozliczeniowych i płatniczych - polecenia przelewu, polecenia zapłaty, czeki (papierowe i elektroniczne), plastikowe i wirtualne karty płatnicze (karta obciążeniowa, karta kredytowa, karta debetowa, karta przedpłacona), inkaso bankowe, akredytywy, rozliczenia. System rozrachunku z bankiem współpracującym (koncepcja, formularze, regulacje, standardy, stosowanie zasad ostrożnościowych). Płatności mobilne - koncepcja, specyfika, regulacja, założenia, ramy Usługi kredytowe (koncepcja, założenia, podmioty uprawnione do świadczenia usług kredytowych). Pożyczka (kredyt) - koncepcja, specyfika, założenia. Umowa pożyczki - elementy, regulacja. Rodzaje kredytu - kredyt konsumencki, kredyt bankowy, kredyt hipoteczny, kredyt hipoteczny odwrócony (koncepcja, założenia, podmioty uprawnione do świadczenia usług kredytowych, regulacje). Polityka i procedury kredytowe - etapy procedur kredytowych, wnioski kredytowe. Ocena zdolności kredytowej - koncepcja, specyfika, regulacja, założenie, metody (ocena wiarygodności kredytowej, ocena kredytowa). Granice koncentracji bankowej. Prawna forma zabezpieczenia kredytów bankowych - koncepcja, specyfika,

		regulacja, założenie. Klasyfikacje portfeli kredytowych (koncepcja, specyfika, regulacja, założenia, limity). Nadzór indywidualny, uzupełniający, makroostrożnościowy i skonsolidowany.
70	Operational Research (Badania operacyjne)	Linear Programming (LP): Terminology and formulations; Graphical and Algebraic solutions to LP (Simplex Algorithm); Duality: Writing the dual of an LP, Primal-Dual relationships; Transportation Problem and Assignment Problem; Solving LPs using Solver; Decision theory: making decisions when the risk is unknown; Game theory: Two person gamers, Pure and Mixed Strategies; Queueing and Waiting-time Problems; Dynamic programming, Travelling salesman problem, Knapsack problem and other operations research problems and models Programowanie liniowe (LP): terminologia i sformułowania; Graficzne i algebraiczne rozwiązania LP (algorytm Simpleks): Dualność: pisanie dualności LP, relacje pierwotna-dualna; Problem z transportem i problem z przydzieleniem; Rozwiązywanie programowania liniowego za pomocą Solvera; Teoria decyzji: podejmowanie decyzji, gdy ryzyko jest nieznane; Teoria gier: dwóch graczy, strategie czyste i mieszane; Problemy z kolejkami i czasem oczekiwania; Programowanie dynamiczne, problem komiwojażera (wędrownego sprzedawcy), problem plecakowy oraz inne problemy i modele badań operacyjnych
71	Capital Market (Rynek kapitałowy)	Investment Analysis; Risk-return trade-offs; Diversification; The term structure of interest rates; Arbitrage; CAPM Model; Modern Portfolio Theory; Individual Portfolio Management; Ethics in Capital Market; Asset Valuation; Fundamental and technical analyses; Active versus passive investing; Efficient Market Hypothesis; Black swans, antifragility; Stock and bond markets; Derivatives; Stock exchanges and their roles; Asset bubbles; Behavioral finance. Analiza inwestycji; Kompromisy zwrotu z ryzyka; Dywersyfikacja; Struktura terminowa stóp procentowych; Arbitraż; Model CAPM; Nowoczesna teoria portfela; Indywidualne zarządzanie portfelem; Etyka na rynku kapitałowym; Wycena aktywów; Analizy fundamentalne i techniczne; Inwestowanie aktywne a pasywne; Hipoteza efektywnego rynku; Czarne łabędzie, antykruchłość Rynki akcji i obligacji; Instrumenty pochodne; Giełdy i ich role; Bańki aktywów; Finanse behawioralne.
72	European Administrative System (Europejski system administracyjny)	Administrative state; Administrative system; European administrative space; European administrative system – concept; European administrative system – genesis; European administrative system – developments; European administrative system – structure; European administrative system – operation and interactions; European administrative system – future. Państwo administracyjne; System administracyjny; Europejska przestrzeń administracyjna; Europejski system administracyjny - koncepcja; Europejski system administracyjny - geneza; Europejski system administracyjny - rozwój; Europejski system administracyjny - struktura; Europejski system administracyjny - funkcjonowanie i interakcje; Europejski system administracyjny - przyszłość.

73	Corporate Governance (Zarządzanie korporacyjne)	<p>Foundations of corporate governance in Europe; The Board of Directors; Shareholders; Directors, Employees, Creditors; Information Intermediaries; Corporate Law; Role and responsibilities of directors and managers; Directors and Managers – distinguished; Appointment and proceedings of directors; Fiduciary duties; Powers and Responsibilities of Directors; Liability of Directors; Executive and non-executive directors; Scrutinizing financial statements; Preparation financial statements; Internal Audit; External Auditors.</p> <p>Podstawy ładu korporacyjnego w Europie; Rada dyrektorów; Akcjonariusze; Dyrektorzy, pracownicy, wierzyciele; Pośrednicy informacji; Prawo korporacyjne; Rola i obowiązki dyrektorów i menedżerów Dyrektorzy i menedżerowie - rozróżnienie; Mianowanie i postępowanie dyrektorów; Obowiązki powiernicze; Uprawnienia i obowiązki dyrektorów; Odpowiedzialność dyrektorów; Dyrektorzy wykonawczy i niewykonawczy; Badanie sprawozdań finansowych; Sporządzanie sprawozdań finansowych; Audyt wewnętrzny; Zewnętrzni audytorzy.</p>
74	Legal Systems of Human Rights Protection (Systemy ochrony praw człowieka)	<p>Core concepts for the course. What is a system of human rights protection?; A short history of human rights; Human rights protection in the UN; UN treaty-based regime of human rights protection; Human rights protection in the Council of Europe; European Convention on Human Rights; Charter of Fundamental Rights of the European Union; African Charter on Human and People’s Rights; Inter-American Convention on Human Rights; National systems of human rights protection.</p> <p>Podstawowe koncepcje kursu. Co to jest system ochrony praw człowieka ?; Krótka historia praw człowieka; Ochrona praw człowieka w ONZ; System ochrony praw człowieka oparty na traktatach ONZ; Ochrona praw człowieka w Radzie Europy; Europejska Konwencja Praw Człowieka; Karta praw podstawowych Unii Europejskiej; Afrykańska Karta Praw Człowieka i Ludów; Międzyamerykańska konwencja praw człowieka; Krajowe systemy ochrony praw człowieka.</p>
75	Access to Information and Information Management (Dostęp do informacji i zarządzanie informacjami)	<p>Legal, administrative and economic aspects of information management.</p> <p>Prawne, administracyjne i ekonomiczne aspekty zarządzania informacjami.</p>
76	Migration Law and Policy (Polityka i prawo migracyjne)	<p>Overview of national legal instruments in migration field; Public authorities involved in creating migration policy and law; Administrative and judicial authorities involved in application of migration law; Border control; International and European cooperation in the field of border control – the case of FRONTEX; Right to enter the country; Refusal of entry; Right of residence; Visa – notion, types, procedure; Position of family members of residents; Long-term residence; Labour and economic migration; Humanitarian reasons for residence; Asylum and other forms of protection of foreigners; Access to the labour market; Access to self-employed activities; Factors influencing successful integration; Return of illegal staying immigrants; Managing migration through EU partnership with non-EU countries; Trafficking in human beings</p> <p>Przegląd krajowych instrumentów prawnych w dziedzinie migracji; Organy publiczne zaangażowane w tworzenie polityki i prawa migracyjnego; Organy administracyjne i sądowe zaangażowane w stosowanie prawa migracyjnego; Kontrola graniczna; Międzynarodowa i europejska współpraca w dziedzinie kontroli granicznej - przypadek FRONTEX-u; Prawo do wjazdu do kraju; Odmowa wjazdu; Prawo pobytu; Wiza - pojęcie, rodzaje, procedura; Stanowisko członków rodziny mieszkańców; Rezydencja długoterminowa; Migracja zarobkowa i ekonomiczna; Humanitarne powody pobytu; Azyl i inne formy ochrony cudzoziemców; Dostęp do rynku pracy; Dostęp do działalności na własny rachunek; Czynniki wpływające na pomyślną integrację; Powrót nielegalnie przebywających imigrantów; Zarządzanie migracją poprzez partnerstwo UE z krajami spoza UE; Handel ludźmi</p>

77	International Arbitration and Mediation (Międzynarodowy arbitraż i mediacje)	<p>Alternative dispute resolution; Online dispute resolution; Role and nature of arbitration; Different types of arbitration; Characterization of arbitration; The Sources of International Arbitration Law; Arbitrability; Arbitration agreement; Form of arbitration agreement; Law applicable to arbitration agreement; Law applicable to merits of dispute; Lex loci arbitri; Parties capacity to arbitration; Arbitrators; Appointment of arbitrators; Impartiality and independence of arbitrators; Challenge and replacement of arbitrators; The organisation of arbitral tribunal; Language in arbitration; Ad hoc arbitration; Institutional arbitration; Investment arbitration; Arbitration proceedings; Conduct of arbitration proceedings; Evidences in arbitration; Kompetenz – kompetenz doctrine; Confidentiality in arbitration; Arbitral award; Types of arbitral awards; Recognition of arbitral award; Enforcement of arbitral award; Grounds for rejection of enforcement and recognition of arbitral award; The role of state courts in aiding arbitration; Challenge of arbitration award; Costs in international arbitration; Definition of mediation; Types of mediation; Requirements for parties to participate in mediation; Mediation agreement; Conduct of mediation; Mediator and his duties; Costs of mediation; Recognition and enforcement of settlement concluded in mediation; Mediation impact on statutes of limitation; Med – arb as ADR/ODR. Alternatywne metody rozwiązywania sporów; Internetowe rozstrzygnięcie sporów; Rola i charakter arbitrażu; Różne rodzaje arbitrażu; Charakterystyka arbitrażu; Źródła międzynarodowego prawa arbitrażowego; Arbitrażowość; Umowa o arbitraż; Forma umowy o arbitraż; Prawo właściwe dla umowy o arbitraż; Prawo właściwe dla przedmiotu sporu; Lex loci arbitri; Zdolność stron do arbitrażu; Arbitrzy; Mianowanie arbitrów; Bezstronność i niezależność arbitrów; Zakwestionowanie i wymiana arbitrów; Organizacja trybunału arbitrażowego; Język w arbitrażu; Arbitraż ad hoc; Arbitraż instytucjonalny; Arbitraż inwestycyjny; Postępowanie arbitrażowe; Prowadzenie postępowania arbitrażowego; Dowody w arbitrażu; doktryna "Kompetenz - Kompetenz" (kompetencji-kompetencji); Poufność w arbitrażu; Orzeczenie arbitrażowe; Rodzaje orzeczeń arbitrażowych; Uznanie wyroku arbitrażowego; Wykonanie wyroku arbitrażowego; Podstawy do odrzucenia wykonania i uznania orzeczenia arbitrażowego; Rola sądów państwowych we wspomaganie arbitrażu; Odwołanie od wyroku arbitrażowego; Koszty arbitrażu międzynarodowego; Definicja mediacji; Rodzaje mediacji; Wymagania dotyczące udziału stron w mediacji; Umowa mediacyjna; Prowadzenie mediacji; Pośrednik i jego obowiązki; Koszty mediacji; Uznanie i wykonanie ugody zawartej w drodze mediacji; Wpływ mediacji na przedawnienia; Med-Arb jako ADR / ODR.</p>
78	Law of International Responsibility (Prawo odpowiedzialności międzynarodowej)	<p>Responsibility as a consequence of personality under International Law; Subjects of responsibility; Liability for Injurious Consequences of Acts Not Prohibited by International Law; Codification of State Responsibility; The Elements of an Internationally Wrongful Act; Attribution of Conduct to the State, to International Organizations and Other Entities; Circumstances Precluding Wrongfulness; The Content of International Responsibility; Modalities of Reparation; Responsibility for Gross Violations of Human Rights Obligations; The Implementation of International Responsibility; Invocation of Responsibility; Countermeasures; Diplomatic Protection. Diplomatic Channel, Resort to Arbitration and International Courts; Responsibility of International Organizations; International Criminal Responsibility. Odpowiedzialność jako konsekwencja osobowości na mocy prawa międzynarodowego; Podmioty odpowiedzialne; Odpowiedzialność za szkodliwe konsekwencje czynów nie zabronionych przez prawo międzynarodowe; Kodyfikacja odpowiedzialności państwa; Elementy międzynarodowego aktu niezgodnego z prawem; Przypisanie postępowania państwu, organizacjom międzynarodowym i innym podmiotom; Okoliczności wykluczające bezprawność; Treść międzynarodowej odpowiedzialności; Warunki naprawy; Odpowiedzialność za rażące naruszenia zobowiązań w zakresie praw człowieka; Realizacja odpowiedzialności międzynarodowej; Powołanie się na odpowiedzialność; Środki zaradcze; Ochrona dyplomatyczna. Kanał dyplomatyczny, trybunał arbitrażowy i sądy międzynarodowe; Odpowiedzialność organizacji międzynarodowych; Międzynarodowa odpowiedzialność karna.</p>



79	Administrative Reforms in the European Countries (Reformy administracyjne w państwach europejskich)	European administrative profiles and their basic features; Types of local self-government in Europe; Public personnel system in Europe; Administrative systems in selected European countries (e.g. France, Germany, Italy, UK); The scope of public sector in selected European countries; The structure and tasks of public administration in selected European countries; Administrative reforms – concepts, notions, types, factors; The influence of European integration on national administrative systems; Decentralization; Regionalization; Federalization; Territorial reforms; Privatization; Remunicipalization; Agentification Europejskie profile administracyjne i ich podstawowe cechy; Rodzaje samorządów lokalnych w Europie; System personelu publicznego w Europie; Systemy administracyjne w wybranych krajach europejskich (np. Francja, Niemcy, Włochy, Wielka Brytania); Zakres sektora publicznego w wybranych krajach europejskich; Struktura i zadania administracji publicznej w wybranych krajach europejskich; Reformy administracyjne - pojęcia, pojęcia, rodzaje, czynniki; Wpływ integracji europejskiej na krajowe systemy administracyjne; Decentralizacja; Regionalizacja; Federalizacja; Reformy terytorialne; Prywatyzacja; Ponowna urbanizacja; agentification
80	International Cooperation and Mutual Assistance (Współpraca międzynarodowa i wzajemna pomoc)	Legal, administrative and economic aspects of international cooperation and mutual assistance. Prawne, administracyjne i ekonomiczne aspekty współpracy międzynarodowej i wzajemnej pomocy
81	Horizontal Market for Sustainable Development (Rynek horyzontalny dla zrównoważonego rozwoju)	What is the definition of vertical and horizontal business solutions? What is the difference between a vertical and a horizontal market? What is a multichannel market? Explain intensive, exclusive, and selective forms of distribution. Explain the steps in distribution planning. How can setting up vertical and horizontal marketing systems prevent channel conflicts? Business to Business market in Poland – the scope and perspectives of development. Types of Horizontal Marketing Systems (Example: supermarkets and airports having ATMs of leading banks, Big hotels having CCD outlets, Cell Phone outlets, etc.) Horizontal Marketing Organizational Structure. The role of marketing channels in the determination of a horizontal market structure. Advantages (Cost Reduction, Quality Improvement, Optimized Operations, Specialized manpower, low demand – side risks, low bargaining power of customers, price discrimination) and disadvantages (higher risk of external forces, higher loyalty, customer loyalty, low cross – sell, High internal competition and low barriers to entry) of Horizontal Markets. Innovations in horizontal marketing systems. What types of careers fit Horizontal Marketing strategies? Apple and Starbucks, Coca Cola and Nestle, etc. – case studies of horizontal marketing. Fast Food and horizontal marketing. What is a sustainable development? The role of horizontal marketing in sustainable development. Challenges and opportunities. Globalization and sustainable development: a business perspective. Jaka jest definicja pionowych i poziomych rozwiązań biznesowych? Jaka jest różnica między rynkiem wertykalnym a horyzontalnym? Czym jest rynek wielokanałowy? Wyjaśnij intensywne, ekskluzywne i selektywne formy dystrybucji. Wyjaśnij kroki w planowaniu dystrybucji. W jaki sposób konfiguracja pionowych i poziomych systemów marketingowych zapobiega konfliktom kanałów? Rynek Business to Business w Polsce - zakres i perspektywy rozwoju. Rodzaje horyzontalnych systemów marketingowych (Przykład: supermarkety i lotniska posiadające bankomaty wiodących banków, duże hotele posiadające punkty CCD, Sklepy z telefonami komórkowymi itp.) Horyzontalna struktura organizacyjna marketingu. Rola kanałów marketingowych w określaniu horyzontalnej struktury rynku. Zalety (redukcja kosztów, poprawa jakości, zoptymalizowane operacje, wyspecjalizowana siła robocza, niskie ryzyko po stronie popytu, niska siła przetargowa klientów, dyskryminacja cenowa) i wady (wyższe ryzyko zewnętrznych sił, większa lojalność, lojalność klientów, niska sprzedaż krzyżowa, wysoka konkurencja wewnętrzna i niskie bariery wejścia) rynków horyzontalnych. Innowacje w horyzontalnych systemach marketingowych. Jakie rodzaje kariery pasują do horyzontalnych strategii marketingowych? Apple i Starbucks, Coca Cola i Nestle itp. - studia przypadków marketingu horyzontalnego. Fast food i marketing horyzontalny. Co to jest zrównoważony rozwój? Rola marketingu horyzontalnego w zrównoważonym rozwoju. Wyzwania i możliwości. Globalizacja i zrównoważony rozwój: perspektywa biznesowa

82	Public Governance (Zarządzanie publiczne)	Public management and public governance; Democracy and public policy; Historical and contemporary models; Theories of governance; The structure and process of bureaucracies, regulations and political institutions; Public leadership; Organization, socialization and motivation; Managing budgets and money; Contracting in public sector; Development and public sector reform; Public governance in a network society; Management of contracts and impact; Decentralization and local governance; Civil society and public governance; Ethics and standards of conduct; Corruption; Rule of Law. Zarządzanie publiczne i zarządzanie publiczne; Demokracja i polityka publiczna; Modele historyczne i współczesne; Teorie rządzenia; Struktura i proces biurokracji, regulacji i instytucji politycznych; Przywództwo publiczne; Organizacja, socjalizacja i motywacja; Zarządzanie budżetami i pieniędzmi; Kontrakty w sektorze publicznym; Rozwój i reforma sektora publicznego; Zarządzanie publiczne w społeczeństwie sieciowym; Zarządzanie kontraktami i wpływem; Decentralizacja i zarządzanie lokalne; Społeczeństwo obywatelskie i zarządzanie publiczne; Etyka i standardy postępowania; Korupcja; Praworządność.
83	Ethics and Accountability in Public Sector (Etyka i odpowiedzialność w sektorze publicznym)	The concept of ethics (morality); ethics in law; principles (e.g.: subsidiarity, dignity), the concept of responsibility; types of responsibility; scope of responsibility, the concept of the public sector; differences between the public sector and the private sector, ethics in the public sector; responsibility in the public sector; the principle of organizations social responsibility. Pojęcie etyki (moralności); etyka w prawie; zasady (np. : pomocniczość, godność), pojęcie odpowiedzialności; rodzaje odpowiedzialności; zakres odpowiedzialności, koncepcja sektora publicznego; różnice między sektorem publicznym a sektorem prywatnym, etyka w sektorze publicznym; odpowiedzialność w sektorze publicznym; zasada społecznej odpowiedzialności organizacji.
84	Global Administrative Law (Globalne prawo administracyjne)	Public administration: national, European and global; Administrative law.; Comparative administrative law; Globalization of public administration; Globalization of administrative law; Values of global administrative law. Administracja publiczna: krajowa, europejska i globalna; Prawo administracyjne; Porównawcze prawo administracyjne; Globalizacja administracji publicznej; Globalizacja prawa administracyjnego; Wartości globalnego prawa administracyjnego.
85	Interest Representation in the EU (Reprezentacja interesów w UE)	The European Union as a policy forum and a forum for politics; EU's public policy and decision-making; Article 11 TEU and the principles of democracy; The right to (the principle of) sound administration; The notion of an interest group; The EU level and national level for interest groups; Types of 'interest'; Types of interest groups; The notion of a stakeholder; The notion of lobbying in the EU; 'Inside lobbying'; 'Outside lobbying'; Pluralism; Corporatism; Transparency; The new European Transparency Register (OJ L 277, 19.9.2014, p. 11–24); Codes of conduct for interest groups; Illegal lobbyism and its consequences; Direct representation of EU citizens; Political parties at the EU level; Political groups in the EU Parliament; Accreditation to the EP; The right to petition the EU Parliament; The right to ask for and receive information from EU Institutions and bodies; The European Citizens' initiative. Unia Europejska jako forum polityki i forum polityki; Polityka publiczna i podejmowanie decyzji w UE; Artykuł 11 TUE i zasady demokracji; Prawo do (zasady) dobrej administracji; Pojęcie grupy interesów; Poziom UE i poziom krajowy dla grup interesów; Rodzaje „zainteresowań”; Rodzaje grup interesów; Pojęcie interesariusza; Pojęcie lobbingu w UE; „Lobbing wewnętrzny”; „Lobbing zewnętrzny”; Pluralizm; Korporatyzm; Przezroczystość; Nowy europejski rejestr służący przejrzystości (Dz.U. L 277 z 19.9.2014, s. 11–24); Kodeksy postępowania dla grup interesów; Nielegalny lobbing i jego konsekwencje; Bezpośrednia reprezentacja obywateli UE; Partie polityczne na poziomie UE; Grupy polityczne w Parlamencie UE; Akredytacja dla PE; Prawo petycji do Parlamentu Europejskiego; Prawo do żądania i otrzymywania informacji od instytucji i organów UE; Europejska inicjatywa obywatelska.

86	Environmental Governance	<p>I Principle of good governance (1. International, 2. the EU and domestic level)</p> <p>II I Principles and values of international environmental law (1. International &amp; EU level)</p> <p>1. principle of integration; 2. high level of protection; 2.environmental impact assessment 3. precautionary principle; 4. polluter pays; 5.damage should be rectified at the source</p> <p>III Environmental democracy. The Aarhus Convention standards &amp; their implementation at the EU level and in selected domestic systems. Right to clean environment. Procedural elements of the right to clean environment: 1. participation in administrative decision-making; 2. transparency of public information; 3. access to justice. Analysis of relevant case-law.</p> <p>IV Civil society – concept, evolution and participation in environmental governance. Non-governmental Organisations - NGO's (1. International &amp; 2. Domestic level)</p> <p>I Zasady dobrego sprawowania rządów: uczestnictwo, praworządność, przejrzystość, odpowiedź na potrzeby społeczne, konsensus, odpowiedzialność. Analiza zagadnienia na 3 poziomach regulacyjnych: prawa i standardów międzynarodowych, unijnych i wybranych, modelowych porządków krajowych.</p> <p>II Zasady i wartości międzynarodowego prawa ochrony środowiska. Analiza na poziomie prawnomiędzynarodowym i unijnym. 1. Zasada integracji wymogów ochrony środowiska z innymi politykami; 2. Zasada wysokiego poziomu ochrony środowiska; 3. Obowiązek dokonywania oceny wpływu przedsięwzięcia na środowisko; 4. Zasada ostrożności i działania zapobiegawczego; 5. Zasada zanieczyszczający płaci; 6. Zasada naprawiania szkody u źródła.</p> <p>III Demokracja środowiskowa. Implementacja Konwencji z Aarhus w prawie UE i w wybranych, modelowych porządkach krajowych. Pojęcie i charakterystyka prawa do życia w czystym środowisku. Realizacja proceduralnych praw środowiskowych: prawa do udziału w podejmowaniu decyzji środowiskowych, prawa dostępu do informacji na temat stanu środowiska, prawa dostępu do wymiaru sprawiedliwości w sprawach środowiskowych. Analiza praktyki na poziomie prawa UE i wybranych porządków krajowych.</p> <p>IV Pojęcie, rozwój i udział społeczeństwa obywatelskiego w zarządzaniu ochroną środowiska. Pozarządowe organizacje środowiskowe (NGO's) na poziomie międzynarodowym i krajowym</p>
----	--------------------------	--

87	Law of Non-Governmental Organisations (Prawo organizacji pozarządowych)	<p>A changing international scene: globalization and the diffusion of state power. The transnationalisation of civil society and the increasing role of NGOs. The role of NGOs in a discourse model of international law. The diversity of NGOs: definitions and delimitations. Intergovernmental organisations as subjects of international law. International legal theory and non-state actors. Non-state rights-holders on the international plane. Organisation rights in international law. International obligations. International humanitarian law and non-state actors. Co-operation with intergovernmental organisations - The United Nations. Co-operation with intergovernmental organisations - The International Labour Organization. Co-operation with intergovernmental organisations - The Council of Europe. Co-operation with intergovernmental organisations - The European Union. Co-operation with intergovernmental organisations - The Organization of American States. Co-operation with intergovernmental organisations - The African Union. Rules for NGO participation in international conferences. Agreements between states and NGOs. Agreements between IGOs and NGOs. The legal status of NGOs in international law. Possible developments of the legal status of NGOs through standard-setting. NGOs and legitimacy of international law.</p> <p>Zmieniająca się scena międzynarodowa: globalizacja i dyfuzja władzy państwowej. Transnacjonalizacja społeczeństwa obywatelskiego i rosnąca rola organizacji pozarządowych. Rola organizacji pozarządowych w dyskursowym modelu prawa międzynarodowego. Różnorodność organizacji pozarządowych: definicje i ograniczenia. Organizacje międzyrządowe jako podmioty prawa międzynarodowego. Międzynarodowa teoria prawa i podmioty niepaństwowe. Niepaństwowi posiadacze praw w samolocie międzynarodowym. Prawa organizacji w prawie międzynarodowym. Zobowiązania międzynarodowe. Międzynarodowe prawo humanitarne i podmioty niepaństwowe. Współpraca z organizacjami międzyrządowymi - Organizacja Narodów Zjednoczonych. Współpraca z organizacjami międzyrządowymi - Międzynarodowa Organizacja Pracy. Współpraca z organizacjami międzyrządowymi - Rada Europy. Współpraca z organizacjami międzyrządowymi - Organizacja Państw Amerykańskich. Współpraca z organizacjami międzyrządowymi - Zasady Unii Afrykańskiej dotyczące udziału organizacji pozarządowych w konferencjach międzynarodowych. Umowy między państwami a organizacjami pozarządowymi. Umowy między organizacjami międzyrządowymi a organizacjami pozarządowymi. Status prawny organizacji pozarządowych w prawie międzynarodowym. Możliwe zmiany statusu prawnego organizacji pozarządowych poprzez ustanowienie standardów. Organizacje pozarządowe i legalność prawa międzynarodowego.</p>
----	---	---