

KAZUS – PRAWO GOSPODARCZE UNII EUROPEJSKIEJ – PRAWO CELNE

Mariusz Nowak jakiś czas temu usłyszał od kolegi, że za Oceanem, w Stanach Zjednoczonych i Kanadzie, są bardzo tanie auta i można za stosunkowo niskie pieniądze kupić auto, które w Europie kosztuje krocie. Mariusz pragnie nabyć za Ocenem szybkie auto z odpowiednią ilością mocy, z silnikiem o poj. powyżej 3.000cm³. Auto zostanie sprowadzone do Polski drogą morską, do portu w Gdyni.

Upatrzony przez Mariusza samochód jest w większej części produkowany w Kanadzie, gdzie produkowane są wszystkie części samochodu. Jednak na pewnym, dość już zaawansowanym etapie produkcji, całość montażu auta przenoszona jest do Stanów Zjednoczonych, gdzie następuje montaż silnika. W Stanach Zjednoczonych nie dochodzi do innych znaczących działań w procesie produkcji. Nowy samochód jest sprzedawany następnie zarówno w Kanadzie jak i USA za tę samą kwotę, którą jest USD 60.000 (sześćdziesiąt tysięcy dolarów) lub jej równowartość w CAD.

Mariusz nie ma doświadczenia i rozeznania w rynku samochodowym w Stanach i Kanadzie w związku z tym postanowił skorzystać z usług pośrednika. Pośrednik otrzymał za usługę pośrednictwa kwotę USD 2,000 (dwa tysiące dolarów); dodatkowo, jeśli Mariusz zdecyduje się i faktycznie kupi znaleziony przez pośrednika samochód, pośrednik otrzyma dodatkowy USD 1.000 (tysiąc dolarów). Pośrednik umożliwił Mariuszowi zakup samochodu za rewelacyjną w ocenie Mariusza cenę USD 50.000,00 (pięćdziesięciu tysięcy dolarów) brutto, i tak kwota będzie widoczna na rachunku / fakturze. Dodatkowo koszt transportu samochodu w kontenerze do portu w Gdyni wyniesie USD 2.200,00, a koszt dalszego transportu z Gdyni do Wrocławia (Mariusz nie będzie się fatygował do Gdyni po odbiór) dalsze USD 600,00. Koszt ubezpieczenia to USD 800,00 na czas transportu morskiego.

Jednak tuż przed zakupem auta, Mariusz przypomniał sobie o tym, że jego znajomy wspominał też coś o podatkach, cła etc. Mariusz postanowił skierować pytanie do prawnika, o następującej treści:

W przywołanym stanie faktycznym, ile ostatecznie będzie kosztować sprowadzenie tego auta do Polski, z oddzielnym wskazaniem obciążenia daninami publicznymi?

Pytania pomocnicze i wskazówki: Jakie daniny publiczne należy uiścić od importu do UE tego towaru. Ile wyniosą należności celne, jeśli będą wymagane? Ile wyniesie podatek akcyzowy, jeśli będzie wymagany? Ile wyjdzie podatek VAT, jeśli będzie wymagany? Jakie elementy należy wziąć pod uwagę przy obliczaniu należności celnej? Skąd pochodzi towar? Jaka jest stawka celna na dany towar? Jaka jest klasyfikacja tego towaru wg taryfy celnej? Ile wynosi wartość celna towaru? Jakie elementy trzeba wziąć pod uwagę przy obliczaniu wartości celnej towaru?

Przeczytaj zadanie uważnie, spróbuj wstępnie odpowiedzieć na którekolwiek z powyższych pytań. Posługując się elementami kalkulacyjnymi z UKC określ rodzaj towaru, pochodzenie towaru i na tej podstawie określ stawkę celną, a następnie także stawki podatków, jeśli jakieś są wymagane. Następnie określ wartość celną towaru i oraz wymiar danin publicznych, które są wymagane, od importowanego towaru. Pomocny będzie następujący link: <http://isztar.mf.gov.pl>

Pytania dodatkowe, ale bardzo przydatne dla zrozumienia materii, zachęcam do odpowiedzi?

- Jak będzie różnić się obciążenie daninami publicznymi Mariusza w zależności od importu towaru pochodzącego z Kanady / USA?
- W jaki sposób zmieniłoby się obciążenie daninami publicznymi Mariusza, jeśli na towar tego typu obowiązywałoby cło antydumpingowe w wysokości 60%?
- Czy w najbliższej przyszłości mają zajść pewne zmiany w prawodawstwie unijnym, które wpływałyby na decyzję Mariusza (podpowiedź: Czy Mariusz powinien się wstrzymać z importem towaru pochodzącego z Kanady przez jakiś czas, a jeśli tak to dlaczego)?