



OPIS PRZEDMIOTU/MODUŁU KSZTAŁCENIA – SYLABUS (COURSE SYLLABUS)

1.	Nazwa przedmiotu/modułu: Commercial Contracts (Umowy handlowe)	
2.	Nazwa przedmiotu/modułu w języku angielskim: Commercial contracts	
3.	Jednostka prowadząca przedmiot: Wydział Prawa, Administracji i Ekonomii	
4.	Kod przedmiotu/modułu:	
5.	Rodzaj przedmiotu/modułu: Obowiązkowy	
6.	Kierunek studiów: Bachelor of Business and Administration	
7.	Poziom studiów: Studia pierwszego stopnia	
8.	Rok studiów:	
9.	Semestr: V	
10.	Forma zajęć i liczba godzin: 30 (16 - wykład 14 - ćwiczenia)	
11.	Imię, nazwisko, tytuł/stopień naukowy osoby/osób prowadzących zajęcia: prof. dr hab. Robert Stefanicki, dr Ewa Wójtowicz, dr Marcin Podleś, dr Lidia Siwik	
12.	Wymagania wstępne w zakresie:	
	Zrealizowanych przedmiotów:	
	Wiedzy, umiejętności i kompetencji społecznych dla przedmiotu/modułu:	
	znajomość ogólna zagadnień prawa cywilnego (w szczególności prawa zobowiązań)	
13.	CELE PRZEDMIOTU / AIMS OF THE COURSE	
	1. Nabywanie wiedzy o regulacjach dotyczących obrotu prawnego z udziałem przedsiębiorców / <i>Acquiring the knowledge of regulations regarding the legal transactions with the participation of entrepreneurs</i>	
	2. Znajomość specyfiki umownych handlowych / <i>Broadening the knowledge of the specificity of commercial contracts</i>	
14.	ZAKŁADANE EFEKTY KSZTAŁCENIA / LEARNING OBJECTIVES (W - wiedza, U - umiejętności, K - kompetencje społeczne)	
	W1 - Student zna podstawowe źródła regulujące obrót prawny między przedsiębiorcami / <i>Student knows the basic sources regulating legal transactions between the entrepreneurs</i>	W01, W02, W04, W08
	W2 - Student zna wybrane typy umów występujące w obrocie gospodarczym dwustronnie profesjonalnym oraz zasady rozwiązywania sporów / <i>Student knows selected types of contracts occurring in the bilateral professional trade and the principles of dispute resolution</i>	W04, W05, W06, W09
	U1 - Student potrafi odszukać właściwe przepisy względnie źródła mające zastosowanie w odniesieniu do stosunków zobowiązaniowych w obrocie krajowym / <i>Student is able to find the relevant legal rules or sources that apply to the obligation relationships in the domestic market</i>	U01, U02, U05
	U2 - Student omawia specyfikę oraz podstawowe instrumenty prawne oraz klauzule typowe wykorzystywane w ramach umów handlowych / <i>Student discusses the specificity and basic legal instruments as well as typical clauses used in commercial contracts</i>	U04, U06, U07, U08
	K1 - Student ocenia skuteczność i użyteczność regulacji dotyczących prawa zobowiązań oraz problematykę związaną z brakiem regulacji w określonych obszarach / <i>Student evaluates the effectiveness and usability of</i>	K03, K04

	regulations regarding the law of obligations and the problems related to the lack of regulation in specific areas		
	K2 - Student zna specyfikę od strony prawnej działalności przedsiębiorców oraz fazy zawierania stosunków zobowiązaniowych i rozumie zmienność procesów prawnych i ich wpływ na funkcjonowanie przedsiębiorców / Student knows the specificity from the legal point of view of business activity and the phases of entering into obligation relationships and understands the variability of legal processes and their impact on the functioning of entrepreneurs	K01, K02	
TREŚCI PROGRAMOWE / COURSE TOPICS			
15.	1.	Definicja umów handlowych, ich cechy charakterystyczne oraz typologia. / <i>The definition of commercial contracts, their characteristics and typology.</i>	
	2.	Sposoby zawierania umów w obrocie dwustronnie profesjonalnym. Negocjacje. Listy intencyjny i umowy o negocjacje, punktacje. / <i>Ways of concluding contracts in a professional two-way trade. Negotiations. Letters of Intent and Contracts for Negotiations, Scoring.</i>	
	3.	Typowe klauzule umowne służące zabezpieczeniu interesów stron. / <i>Typical contractual clauses intended to protect the interests of the parties.</i>	
	4.	Zasady wykonywania zobowiązań i odpowiedzialności z tytułu niewykonania lub niewłaściwego ich wykonania. / <i>Principles of performing obligations and liabilities due to non-performance or improper performance.</i>	
	5.	Działania dotyczące umów w Unii Europejskiej. Rozporządzenie Rzym I o prawie właściwym dla zobowiązań umownych. / <i>Operations on contracts in the European Union. Rome I Regulation on the law applicable to contractual obligations.</i>	
	6.	Wybrane typy i rodzaje umów występujące w obrocie krajowym, w tym: umowa sprzedaży i międzynarodowa sprzedaż towarów, umowy o pośrednictwo handlowe, umowa konsorcjum, kontrakt menadżerski, umowa spółki cywilnej. / <i>Selected types and kinds of contracts appearing in the domestic market, including: sales agreement and international sale of goods, agreements on commercial mediation, consortium agreement, managerial contract, civil partnership agreement.</i>	
ZALECANA LITERATURA:			
Literatura Podstawowa:			
16.	1	Contract law in Poland / Piotr Machnikowski, Justyna Balcarczyk, Monika Drela, 3rd ed., Alphen aan den Rijn : Kluwer Law International, cop. 2017.	
	2	Limits of harmonisation and convergence : dissimilarities within similarities of Polish and German contract law / edited by Monika Jagielska, Elwira Macierzyńska-Franaszczyk, Ewa Rott-Pietrzyk, Fryderyk Zoll, Grzegorz Żmij, Warszawa : Wolters Kluwer, 2018.	
	3	Principles, definitions and Model Rules of European Private Law : Draft Common Frame of Reference (DCFR) / prep. by the Study Group on a European Civil Code and the Research Group on EC Private Law (Acquis Group) ; ed. by Christian von Bar [et al.] Interim outline ed., Munich : Sellier. European Law Publishers, cop. 2008.	
	Literatura Uzupełniająca:		
	1	Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods (CISG) / edited by Ingeborg Schwenzer, 4th ed., Oxford ; New York, N.Y. : Oxford University Press, 2016.	
	2	Commercial agency contracts and freedom of contracts / Ewa Rott-Pietrzyk. // in: Private autonomy in Germany and Poland and in the Common European Sales Law / ed. by Tim Drygala [et al.], Munich : SELP Sellier European Law Publishers, cop. 2012.	
3			
17.	Język wykładowy: angielski		
Obciążenie pracą studenta			
18.	Forma aktywności studenta	Średnia liczba godzin na zrealizowanie aktywności	
	Godziny zajęć dydaktycznych zgodnie z planem studiów	30	
	Praca własna studenta	0	
	Przygotowanie do zajęć	50	
	Przygotowanie do egzaminu	60	
	Suma Godzin	140	
	Liczba punktów ECTS	5	

	Sugerowana liczba punktów ECTS	Min 4 / Max 5
--	--------------------------------	---------------

Sylabus został zatwierdzony przez: Robert Stefanicki

Data zatwierdzenia: 05.05.2016