**Partnerstwo w projektach UE**

W poprzednim (lata 2006-2013) i obecnym okresie (lata 2014-2020) finansowania Komisja zachęcała do podejmowania przedsięwzięć i projektów partnerskich, z uwagi na zaangażowanie w ich realizację różnych sektorów gospodarki i przyczynianie się do podejmowania efektywnych i nowatorskich działań.

**Partnerstwo** jest rozumiane jako wspólna realizacja przez różne podmioty przedsięwzięć zmierzających do osiągnięcia jasno określonego celu, będącego w interesie różnych grup ludzi. Może być partnerstwo na rzecz rozwoju, rynku pracy, edukacji, wspierania przedsiębiorczości, turystyki.

**Zasada partnerstwa** polega na włączeniu w proces programowania, wdrażania i kontroli projektów dofinansowanych z funduszy UE szerokiego kręgu partnerów, np. organizacji pozarządowych, regionalnych, lokalnych, zawodowych. Zasada ta została określona na poziomie międzynarodowym i wprowadzona jako:

* partnerstwo pionowe – współdziałanie Komisji z władzami centralnymi i lokalnymi kraju objętego pomocą z funduszy UE;
* partnerstwo poziome – współdziałanie z partnerami społecznymi, organizacjami pozarządowymi, przedsiębiorcami.

Zasada partnerstwa umożliwia, według Komisji, szerokie dotarcie z informacją o funduszach UE do szerokiego grona potencjalnych beneficjentów.

**Przykłady form partnerstwa**

* model bezpośredniej realizacji – partnerzy powołują odrębny podmiot prawny (spółka, fundacja, stowarzyszenie), który opracowuje cele strategiczne projektu i zajmuje się uzyskiwaniem środków finansowych i bezpośrednią realizacją projektu;
* model usług agencyjnych – partner opracowuje cele i bezpośrednio przygotowuje projekt, ale go nie wykonuje. Przedsięwzięcie realizują inne podmioty – partnerzy;
* model pośrednictwa – partnerstwo koncentruje się na określeniu polityk i opracowaniu celów strategicznych. Przy pozyskiwaniu środków prowadzi jedynie lobbing i popiera wnioski o przyznanie środków, wnioski dotyczące programu i projekty.

Komisja Europejska zaleca określone typy partnerstwa w zależności od funduszu UE i tak:

1. w przypadku EFRR - partnerstwo władz lokalnych i regionalnych, podmiotów społecznych i gospodarczych organizacji przedsiębiorców, jak i organizacji pozarządowych;
2. w przypadku EFS - partnerstwo instytucji edukacyjnych i szkoleniowych, podmiotów działających na rzecz wzrostu dostępności do rynku pracy, równości płci i niedyskryminacji.

**Wymogi formalne partnerstwa**

Każde partnerstwo tworzone jest wokół wspólnego celu, potrzebuje też ustalenia wspólnych zasad, na których będą opierać się wspólne działania. Kwestie te są określane w umowie partnerskiej, która jest podstawą formalną funkcjonowania współpracy. Umowa jest dołączana do wniosku o dofinansowanie projektu. Zakres przedmiotowy i wymagane elementy umowy partnerskiej określa instytucja zarządzająca. W umowie partnerstwa powinny być wskazane:

* nazwa programu, miejsce i data zawarcia umowy, strony umowy, cel partnerstwa,
* przedmiot umowy – tytuł projektu, nazwa programu, źródła finansowania,
* odpowiedzialność każdej ze stron wobec osób trzecich za zobowiązania,
* zakres współpracy w ramach wspólnego przedsięwzięcia – zadania i obowiązki partnerów, zakres kompetencji i odpowiedzialność partnerów,
* zarządzanie projektem – podmiot odpowiedzialny za realizację projektu, zasada zarządzania projektem, komunikacja między partnerami, podejmowanie decyzji, sprawozdawczość, zarządzanie ryzykiem, kontrola i ocena funkcjonowania partnerstwa,
* plan finansowy z podziałem na wydatki wszystkich uczestników partnerstwa,
* zasady zarządzania finansowego,
* tryb zmiany porozumienia.

I jeszcze może na koniec czym jest **partnerstwo publiczno – prywatne.** Jest to współpraca podmiotu publicznego i partnera prywatnego służąca realizacji zadania publicznego, za które podmiot prywatny uzyskuje określone wynagrodzenie. Pozwala to wynagrodzenie na osiągnięcie korzyści ekonomicznych i społecznych związanych z wykonywanym projektem.

Partnerstwo może być alternatywą dla udzielenia zamówienia publicznego na realizację inwestycji lub przedsięwzięcia.